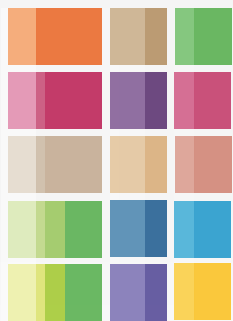




Dynamiczn

Skoncentrowani



Efektywni

getⁱⁿ
holding

Raport Roczny **2008**
Annual Report

GETIN Holding w liczbach*

GETIN Holding in figures*

Aktywa ogółem
Total Assets in PLN

31,3 mld zł / PLN b

Kapitalizacja
Capitalisation in PLN

3,5 mld zł / PLN b

Kapitały własne
Equity in PLN

3,6 mld zł / PLN b

Zysk netto
Net profit in PLN

508,5 mln zł / PLN m

Zatrudnienie w Grupie
Total Headcount across the Group

5 802 osoby / people

* stan na 31.12.2008 r.

* as at 31 December 2008

Dynamiczni Skoncentrowani Efektywni

Dynamic Focused Effective

Raport Roczny
Annual Report

2008

getⁱⁿ
holding

Spis treści

Table of Contents

List Przewodniczącego
Rady Nadzorczej
**Letter of the
Chairman of the
Supervisory Board**

str.
page **6**

Noble Bank

str.
page **38**

GETIN International

str.
page **48**

List Prezesa Zarządu
**Letter of the
President of the
Management Board**

str.
page **8**

Open Finance

str.
page **40**

Sprawozdanie
finansowe
Financial Statements

str.
page **54**

Kim jesteśmy?
Who are we?

str.
page **12**

Noble Funds TFI

str.
page **42**

Opinia niezależnego
biegłego rewidenta
**Independent
Statutory Auditor's
Opinion**

str.
page **62**

GETIN Bank

str.
page **34**

Grupa Kapitałowa
EUROPA

str.
page **44**

GETIN Leasing

str.
page **36**

Fiolet PDK

str.
page **46**

List Przewodniczącego Rady Nadzorczej

Do klientów, akcjonariuszy, przyjaciół

Rok 2008 z całą pewnością był najtrudniejszym okresem w mojej karierze zawodowej i najcięższym rokiem w historii naszej firmy. Przyszło nam zmagać się z największym kryzysem gospodarczym od czasu Wielkiego Kryzysu lat 30-tych. Powstało wiele teorii na temat jego przyczyn. Pojawiło się wiele publikacji, a „gadające głowy” spędziły wiele godzin, szczegółowo analizując problem w mediach. Mimo to, jestem przekonany, że nikt do końca nie zna przyczyn tego kryzysu, co więcej, myślę też, że gdyby podobny miał nastąpić w przyszłości, trudno byłoby komukolwiek go przewidzieć i zapobiec.

Moim skromnym zdaniem, duży wpływ na kryzys mają przede wszystkim globalizacja i rewolucja informatyczna, jakie dokonały się pod koniec XX wieku. Skala działania instytucji finansowych dawno przekroczyła wielkość budżetów wielu państw, a globalizacja spowodowała powstanie systemu wzajemnych, nierozzerwalnych powiązań, obejmujących światowe finanse. Z jednej strony, dzięki rozwojowi technologii, dobre produkty, doświadczenie i pozytywne praktyki są natychmiast implementowane w innych krajach, ale z drugiej, popełniony gdzieś błąd, jak wirus, natychmiast rozprzestrzenia się na resztę świata. Tym razem choroba przyszła z USA. Rynki pod koniec roku zamarły i spowodowały nagły brak płynności w sektorze finansowym. Wydawało się, że bankructwa banków w Polsce, podobnie jak w Stanach, są tylko kwestią czasu i to bardziej dni niż miesiące.

Jak w tych warunkach poradził sobie GETIN? Z dumą mogę powiedzieć, że mimo trudnej sytuacji radzimy sobie bardzo dobrze, a wyniki innych banków za ostatni kwartał zeszłego roku pokazują, że wręcz rewelacyjnie. Pomimo spowolnienia w stosunku do wcześniejszych okresów oraz ogromnych odpisów, jakich musieliśmy dokonać na inwestycje na Ukrainie, nasza spółka odnotowała trzeci największy zysk netto w sektorze bankowym! Pierwsze miesiące tego roku wskazują na poprawę sytuacji, co oznacza, że potrafiliśmy z sukcesem poradzić sobie w najtrudniejszej kryzysowej rzeczywistości.

Przed nami nowe wyzwania. Postanowiliśmy połączyć Noble Bank i GETIN Bank, aby stworzyć jeden z największych banków w Polsce. W perspektywie kilku lat chcemy wejść do grona pięciu największych banków w kraju i wierzę, że z Waszą pomocą to się uda.

Letter of the Chairman of the Supervisory Board

Dear customers, shareholders and friends

The year 2008 was beyond all doubt the toughest period in my professional career and the hardest one in the history of our company. We came face to face with the biggest economic crisis since the Great Depression of the 1930s. Many theories have been advanced to explain reasons behind it. Multiple publications have been circulated and talking heads spent endless hours analysing the problem in detail in media. I, for one, still strongly believe that no one fully understands the grounds of this crisis and what is more, should a similar crisis hit us again in the future, it would be just as hard for anyone to predict and prevent it.

In my humble opinion, the crisis is foremostly driven by globalisation and IT revolution that swept through the world in the final years of the 20th century. The scale of operations of financial institutions has long exceeded many national budgets and globalisation brought on a web of inseparable interconnections extending to the world's finances. On the one hand, thanks to technological advancement, fine products, experience and good practices are immediately implemented in multiple countries, but on the other hand a mistake made anywhere in the world spreads like a virus across the rest of the globe. This time, the disease came from the USA. At the end of the year the markets froze thus resulting in a crippled liquidity of the financial sector. It seemed that bankruptcies of banks in Poland are, like in the USA, just a matter of time counted in days rather than months.

How did GETIN manage under those conditions? I can proudly say that despite the difficult situation we are doing very well and the results of other banks for the fourth quarter of last year prove that we are in fact doing excellently. Even with the slowdown compared to previous periods and huge write-offs of investments in Ukraine, our Company recorded the third highest net profit in the banking sector! Early months of this year indicate improvement in the situation, which means that we came out successful from the bleakest times of the crisis.

Now we are faced with new challenges as we have resolved to merge Noble Bank and GETIN Bank to create one of the largest banks in Poland. Over the next few years, we would like to rank in the top five largest banks in Poland and I believe that it will be possible with your support.

Dr Leszek Czarnecki
Przewodniczący Rady Nadzorczej, Chairman of the Supervisory Board
GETIN Holding SA



List Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo

Rok 2008 był szczególnym rokiem dla branży finansowej i naszej Grupy. Po bardzo dobrych trzech kwartałach 2008 roku, w których odnotowaliśmy rekordowe wzrosty sprzedaży produktów finansowych i rekordowe wyniki finansowe we wszystkich naszych Spółkach, nastąpiło gwałtowne załamanie rynku finansowego, wywołane światowym kryzysem finansowym.

Jaki był to rok dla naszej Spółki? Według mojej oceny poradziłem sobie lepiej niż rynek finansowy, zarówno w dobrych dziewięciu miesiącach roku, jak i w trudnym czwartym kwartale 2008 roku. Najlepszym tego dowodem są nasze wyniki finansowe. Skonsolidowany zysk netto GETIN Holding za 2008 rok wyniósł 508,5 mln złotych. To jest 20-procentowy wzrost bez uwzględnienia jednorazowego wyniku z emisji i sprzedaży akcji Noble Banku w 2007 roku. Zawirowania na międzynarodowych rynkach finansowych umiarkowanie wpłynęły na działalność spółek wchodzących w skład naszej Grupy Kapitałowej. Żadna ze spółek GETIN Holding nie miała „toksycznych” aktywów finansowych, związanych z amerykańskimi obligacjami, zabezpieczonymi wierzytelnościami hipotecznymi. Nasza działalność skoncentrowana jest głównie na polskim rynku detalicznym, a ekspozycja na rynki wschodnie była niewielka i wynosiła poniżej 5% aktywów. Biorąc pod uwagę pogarszającą się sytuację w sektorze, podjęliśmy szereg działań mających na celu ograniczenie ryzyka działalności, wśród których znalazły się między innymi: zaostrzenie warunków kredytowych, koncentracja na kredytach złotówkowych, elastyczne dostosowanie oferty produktowej do sytuacji rynkowej, zarówno po stronie depozytów, jak i kredytów. Szczególny nacisk położyliśmy również na kontrolę ryzyka i kosztów we wszystkich spółkach Grupy. Osiągane przez Grupę Kapitałową GETIN Holding wyniki są efektem dynamicznego rozwoju działalności biznesowej oraz silnej pozycji rynkowej w obszarach, na których skoncentrowana jest aktywność poszczególnych Spółek. Pomimo narastającego kryzysu oraz słabnącego optymizmu inwestorów i analityków, ocena naszej działalności i osiągniętych wyników jest pozytywna, zaś plany na przyszłość, jak zawsze, ambitne. Zakładają one, że nadal będziemy rozwijać się szybciej niż rynek finansowy, ponieważ potrafimy błyskawicznie reagować oraz dynamicznie dostosowywać się do szybko zmieniających się warunków rynkowych.

Pragnę podziękować wszystkim Pracownikom i Zarządom Spółek Grupy za ogromne zaangażowanie i wkład wniesiony w rozwój firmy. Dziękuję również naszym akcjonariuszom, którzy pomimo trudnej sytuacji rynkowej, tak jak my wierzą w nasz model biznesu i chcą uczestniczyć w dalszym rozwoju Grupy.

Rok 2009 bez wątpienia jest rokiem wyzwań dla całej branży finansowej. Stawiamy przed sobą ambitne cele i zrobimy wszystko, by je osiągnąć. Nie będzie łatwo, ale jestem przekonany, że z trudnych czasów wyjdziemy silniejsi.

Letter of the President of the Management Board

Dear Sirs,

The year 2008 was a unique one for the financial sector and for our Group. After very good three quarters of 2008, when we achieved record high growths in sales of financial products and record financial performance across all our divisions, the financial market suffered an abrupt collapse brought about by the global financial crisis.

What kind of year was it for our Company? In my opinion, we managed better than the financial market, both throughout the good nine months and the difficult fourth quarter of 2008. There is no better evidence than our financial performance. The consolidated net profit of GETIN Holding for 2008 totalled PLN 508.5 m. This means a 20% increase excluding a one-off profit on issue and sale of Noble Bank shares in 2007. The turmoil on international financial markets had a rather moderate effect on operations of companies from our Capital Group. None of the GETIN Holding companies held „toxic” financial assets linked to mortgage-backed US Treasury bonds. Our activity is mainly focused on the Polish retail market and exposure to eastern markets was minor and did not exceed 5% of assets. In view of the deteriorating markets, we undertook a number of initiatives aimed at mitigating risk to our operations, including among others: tightening lending conditions, focus on PLN loans, tailoring our products, both the deposits and loans, to reflect the changed market conditions. In addition, we placed particular stress on risk and cost control across the entire Group. The results achieved by GETIN Holding Capital Group are a consequence of dynamic development of business activity and strong market position in the respective operating areas of individual Companies. Despite the growing crisis and dwindling optimism of investors and analysts, assessment of the Group’s performance is positive and future plans as ambitious as ever. According to those plans, we will continue to grow faster than the financial market because we are able to promptly react and dynamically adapt to the fast-changing markets.

I would like to thank all the Employees and Management Boards of Companies incorporated in the Group for their immense commitment and contribution to the Group’s development. I also wish to thank all our shareholders who, like us, despite the difficult market situation believe in our business model and are willing to participate in the Group’s further growth.

The year 2009 is without a doubt a challenging year for the entire financial sector. As every year, we have set ourselves ambitious goals and will do everything to achieve them. It will not be easy but I am certain that we will emerge stronger from these difficult times.

Dr Krzysztof Rosiński
Prezes Zarządu, President of the Management Board
GETIN Holding SA



Dynamiczni Dynamic



Dostosowujemy się do zmieniającego się rynku
i wzrastamy szybciej niż inni
We adapt to the changing market
and grow faster than others

Kim jesteśmy?

GETIN Holding to najbardziej dynamicznie rozwijająca się grupa finansowa w Polsce. W skład Grupy wchodzi banki, firmy doradztwa kredytowego i finansowego, towarzystwa ubezpieczeniowe, towarzystwo funduszy inwestycyjnych i firmy leasingowe. Wiele z nich to liderzy w swoich sektorach rynku. Dynamicznie rozwijamy również nasze instytucje finansowe za granicą: w Rosji, na Białorusi, Ukrainie i w Rumunii. Od kilku lat spółka pozycjonowana jest w grupie najsilniejszych i największych firm notowanych na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, nieustannie ciesząc się olbrzymim zainteresowaniem inwestorów. Potwierdzeniem pozycji GETIN Holding jest fakt, że od marca 2008 dołączyła ona do prestiżowego grona dwudziestu największych spółek tworzących indeks WIG20.

MY I NASZE WARTOŚCI

DYNAMICZNI:

Stale rośniemy i błyskawicznie dostosowujemy nasze działania do warunków rynków, na których działamy. Naszą silną stroną i przewagą konkurencyjną jest elastyczność i szybkie reagowanie na potrzeby klientów. Dzięki temu zdobywamy i umacniamy naszą pozycję w segmentach rynku finansowego, na których się koncentrujemy.

SKONCENTROWANI:

Inwestujemy w spółki o dużym potencjale rozwoju, działające w sektorze usług finansowych. Wykorzystujemy naszą wiedzę, doświadczenie oraz najnowocześniejsze technologie, aby jeszcze skuteczniej pozyskiwać nowych klientów i środki, zapewniając naszej grupie dynamiczny wzrost.

EFEKTYWNI:

Naszym nadrzędnym celem jest osiągnięcie wysokiej stopy zwrotu z inwestycji, a co za tym idzie – wymiernych korzyści dla akcjonariuszy GETIN Holding SA. Bogate doświadczenie i kapitał intelektualny kadry menedżerskiej gwarantują profesjonalne zarządzanie aktywami, zapewniając nam silną pozycję rynkową.

STRATEGIA

Wzrost osiągamy zarówno poprzez systematyczny rozwój naszych spółek, jak i poprzez przemyślane, celowe akwizycje kolejnych podmiotów działających w sektorze finansowym. Stale dbamy o optymalizację kosztów naszej działalności. Koncentrujemy się na szybko rosnących sektorach rynku finansowego, takich jak: bankowość detaliczna, ubezpieczenia, pośrednictwo finansowe czy leasing.

Who we are?

GETIN Holding is the fastest growing financial group in Poland. The group incorporates banks, credit and financial advisory institutions, insurers, investment funds companies and lease companies. Many of those are leaders in their respective market segments. We also dynamically develop our financial institutions abroad in Russia, Belarus, Ukraine and Romania. For several years now, the Company has been ranked among the strongest and largest businesses listed on the Warsaw Stock Exchange, attracting an unceasing interest of investors. The market position of GETIN Holding is confirmed by the fact that as of March 2008 it has been included in the prestigious group of top twenty companies in the WIG20 Index.

WE AND OUR VALUES

DYNAMIC:

We continue to grow and swiftly adapt our activities to conditions prevailing in our market segments. Flexibility and fast reaction to customer needs and the environment determine our strength and competitive edge. As a result, we achieve and reinforce our position in our focus financial markets.

FOCUSED:

We invest in companies offering high development potential, operating in the financial services sector. Benefiting from our knowledge, experience and cutting edge technologies, we can acquire new customers and resources with an even higher success rate, ensuring a dynamic growth of our Group.

EFFECTIVE:

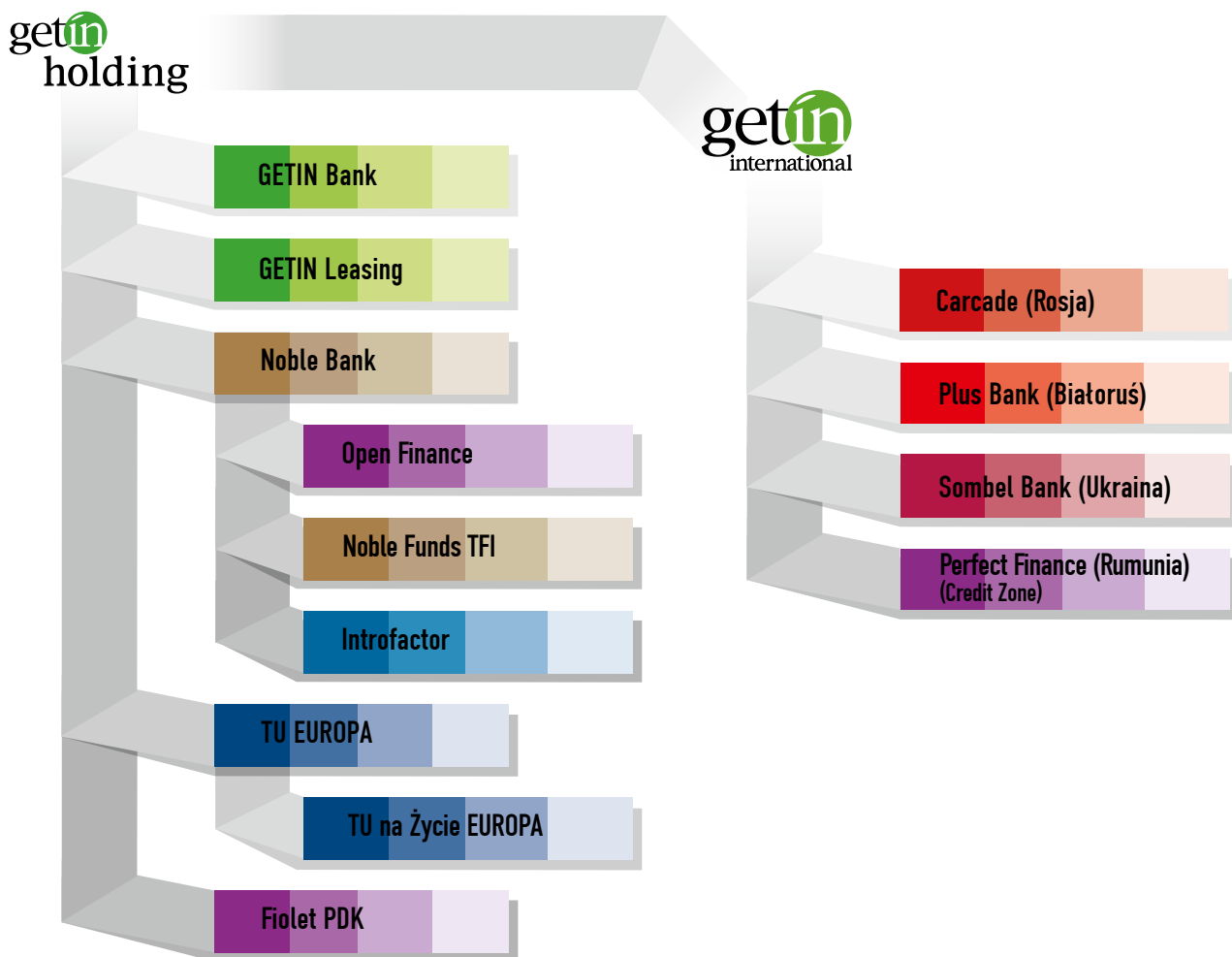
It is our uppermost goal to achieve high rate of return on investment, thus offering measurable benefits to the shareholders of GETIN Holding SA. Thanks to extensive experience and intellectual capital of our managers, which guarantees professional asset management, we are guaranteed a strong market position.

STRATEGY

We grow via consistent development of our companies, as well as thought-through and purpose-serving acquisitions of additional entities from the financial sector. We continually aim at optimising costs of our operations. We focus on such fast growing high-margin financial market sectors as: retail banking, insurance, financial intermediation or lease services.

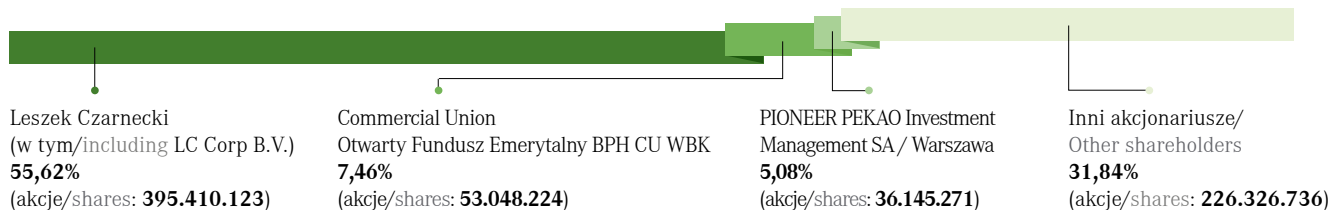
Główne Spółki Grupy*

Our Brands *



Akcjonariusze

Shareholders



Liczba akcji

Share capital

710 930 354

* struktura uproszczona na potrzeby publikacji IR

* simplified structure for the purposes of IR publication

stan na/as at 31.12.2008 r.

Zarząd

Krzysztof Rosiński – Prezes Zarządu

Doktor nauk ekonomicznych. Absolwent Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie i Podyplomowego Studium Menedżerskiego oraz Zarządzania Bankiem Komercyjnym przy SGH. Ukończył także studium Managerial Skills for International Business na INSEAD we Francji. W latach 1994–1998 związany z Bankiem Handlowym w Warszawie, gdzie m.in. kierował projektami: Zurich Handlowy i TFI Banku Handlowego. W latach 1998–2001 Członek Zarządu i Wiceprezes w PKO/Handlowy PTE SA. W latach 2001–2003 Wiceprezes Zarządu CitiInsurance Polska TUnŻ SA. W latach 2003–2006 związany z Grupą PZU, najpierw jako Szef Bancassurance, a od 2005 roku Wiceprezes Zarządu PZU Życie SA, odpowiedzialny m.in. za sprzedaż i produkty. Z grupą GETIN Holding związany od 2006 roku, jako Wiceprezes Zarządu TU EUROPA SA i TUnŻ EUROPA SA, gdzie odpowiada m.in. za sprzedaż i rozwój produktów. Zasiada w Radach Nadzorczych Spółek Grupy GETIN Holding.

Artur Wiza – Członek Zarządu

Absolwent Ekonomii na Wydziale Cybernetyka Ekonomiczna i Informatyka Uniwersytetu Szczecińskiego. Karierę zawodową rozpoczął w 1994 roku w Computerland SA, odpowiadając za sprzedaż do klientów korporacyjnych. Od 1997 roku związany z polskim oddziałem Hewlett-Packard (HP Polska), gdzie odpowiadał kolejno za marketing produktów, rozwój rynku SMB, marketing i współpracę z partnerami handlowymi. Od 2000 roku Dyrektor Marketingu, odpowiedzialny za rynek Enterprise i Corporate. W latach 2002–2005 przewodniczący Polskiej Rady Dyrektorów Marketingu przy The Conference Board. Od września 2006 roku Członek Zarządu GETIN Holding SA, odpowiedzialny za wsparcie działań marketingowych, komunikację zewnętrzną i wewnętrzną spółek holdingu. Pełni również funkcję rzecznika prasowego grupy GETIN Holding SA. Zasiada w Radach Nadzorczych Spółek Grupy GETIN Holding.

Radosław Stefurak – Członek Zarządu

Absolwent Wrocławskiej Akademii Ekonomicznej na kierunku Finanse i Bankowość na Wydziale Gospodarki Narodowej. W latach 1998–2001 zdobywał doświadczenie zawodowe w Dziale Audytu i Doradztwa Gospodarczego w firmie Arthur Andersen. Od sierpnia 2001 roku związany z Lukas Bank SA, gdzie był m.in. Dyrektorem Departamentu Analiz i Rozliczeń Biznesowych, a także Wiceprzewodniczącym Komitetu Kredytowego. W latach 2003–2006 w zarządzie spółki Accord Finance SA. Od listopada 2006 roku pełnił funkcję Dyrektora Finansowego w GETIN Holding SA. Zasiada w Radach Nadzorczych Spółek Grupy GETIN Holding.

Management Board

Krzysztof Rosiński – President of the Management Board

Doctor of economic sciences. He graduated from the Warsaw School of Economics, as well as the Postgraduate Management School, Commercial Bank Management School at the WSE, and the Managerial Skills College for International Business at INSEAD in France. In 1994–1998, he worked for Bank Handlowy in Warsaw, where he managed such projects as: Zurich Handlowy and TFI of Bank Handlowy. From 1998 to 2001, he was a Member and Vice President of the Management Board of PKO/Handlowy PTE SA. In 2001–2003 he was Vice President of the Management Board of CitiInsurance Polska TUnŻ SA. In 2003–2006, he held several positions at PZU Group, first as Head of Bancassurance and since 2005 as Vice President of the Management Board of PZU Życie SA, in charge of, among others, sales and products. He joined the GETIN Holding Group in 2006 as Vice President of the Management Board of TU Europa SA and TUnŻ EUROPA SA, where he is responsible, among others, for product sales and development. He sits on Supervisory Boards of Companies from the GETIN Holding Group.

Artur Wiza – Member of the Management Board

Graduate of economics at the Economic Cybernetics and IT Engineering Department of Szczecin University. He embarked on his professional career in 1994 at Computerland SA, where he was responsible for sales to corporate customers. As from 1997, he worked at the Polish branch of Hewlett-Packard (HP Poland), where he was in charge of product marketing and later, development of the SME market and marketing as well as cooperation with commercial partners. In 2000, he was appointed the Marketing Director responsible for the Enterprise and Corporate market. From 2002 to 2005, he was the Chairman of the Polish Council of Marketing Executives at the Conference Board. Since September 2006, he has been a member of the Management Board of GETIN Holding SA, responsible for marketing support, communication with media and investor relations. He is also a spokesperson for the GETIN Holding SA Group. He sits on Supervisory Boards of Companies from the GETIN Holding Group.

Radosław Stefurak – Member of the Management Board

Graduate of the National Economy Department (Faculty of Finance and Banking) at the Wrocław University of Economics. In 1998–2001, he gained professional experience working in the Audit and Business Counselling Department of Arthur Andersen. Since August 2001, he was employed at Lukas Bank SA as the Head of the Analysis and Business Settlements Department and the Deputy Chairman of the Credit Committee. From 2003 to 2006, he was a member of the Management Board of Accord Finance SA. Starting November 2006, he has held the position of the Financial Director at GETIN Holding SA. He sits on Supervisory Boards of Companies from the GETIN Holding Group.



Radosław Stefurak

Artur Wiza

Krzysztof Rosiński

Rada Nadzorcza

Leszek Czarnecki – Przewodniczący Rady Nadzorczej

Twórca i główny akcjonariusz spółek GETIN Holding SA oraz LC Corp SA. Absolwent Politechniki Wrocławskiej, doktor nauk ekonomicznych Akademii Ekonomicznej we Wrocławiu. Działalność gospodarczą rozpoczął w 1986 roku, tworząc Przedsiębiorstwo Hydrotechniki i Inżynierii TAN SA. Był twórcą i głównym udziałowcem działającego od 1991 roku Europejskiego Funduszu Leasingowego SA – pierwszej i największej firmy leasingowej w Polsce. W 1998 roku zdobył nagrodę dla jednego z 10 najlepszych menedżerów w Europie Środkowej „The Best CEO in Central Europe”, przyznaną przez „The Wall Street Journal”. Również w 1998 roku został laureatem światowego finału konkursu „Young Business Achiever” w Pekinie. W kwietniu 2004 roku dziennik „The Financial Times” uznał go za jedną z 25 wschodzących gwiazd europejskiego biznesu, które w najbliższej przyszłości będą wyznaczać kierunki rozwoju rynków finansowych. Był jedynym Polakiem, który trafił na tę prestiżową listę. W listopadzie 2004 roku znalazł się wśród czterech osób wyróżnionych przez INSEAD – jedną z najlepszych w Europie uczelni biznesowych – oraz Ministra Finansów Francji tytułem „Przedsiębiorca Roku z Europy Wschodniej”. We wrześniu 2005 roku otrzymał prestiżową Nagrodę Lesława A. Pagi – za osiągnięcia i osobisty wkład w rozwój rynku usług finansowych w Polsce. W latach 2005, 2006, 2007 polska edycja magazynu „Forbes” w swoim corocznym rankingu przyznawała mu tytuł Gracza Roku.

Remigiusz Baliński – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej

Absolwent Akademii Medycznej im. Piastów Śląskich we Wrocławiu oraz Wyższej Szkoły Biznesu w Nowym Sączu i National Louis University Chicago (MBA). Od 1996 roku Prezes Zarządu RB Investcom Sp. z o.o. we Wrocławiu. W latach 1993–1994 Członek Rady Nadzorczej Gliwickiego Banku Handlowego. W latach 1993–1996 Doradca Prezesa Zarządu Europejskiego Funduszu Leasingowego SA, w roku 2001 Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej tej spółki. W latach 1997–2001 Prezes Zarządu Efi Sp. z o.o., w latach 2001–2002 Doradca i Prokurent Samoistny tej spółki. Zasiada w Radach Nadzorczych Spółek Grupy GETIN Holding.

Marek Grzegorzewicz – Członek Rady Nadzorczej

Absolwent Politechniki Wrocławskiej oraz Henley Management College (MBA). W latach 1984–1991 Dyrektor Sprzedaży w Diora SA z siedzibą w Dzierżoniowie. W latach 1992–1993 Dyrektor Zarządzający na Dolny Śląsk w firmie Inter Ams Sp. z o.o. z siedzibą we Wrocławiu. W latach 1993–1994 Dyrektor Generalny w Ministerstwie Przemysłu i Handlu. W latach 1994–2001 Dyrektor Zarządzający w Cadbury Poland SA z siedzibą w Warszawie, w tym w latach 1998–2001 Dyrektor Zarządzający na Region Europy Środkowej (Republika Czeska, Węgry, Republika Słowacja, Rumunia, Bułgaria, kraje byłej Jugosławii). Od stycznia 2003 roku do czerwca 2003 roku Członek Zarządu Spółki, a od grudnia 2005 do lipca 2006 Prezes Zarządu Tele Video Media Sp z o.o. z siedzibą we Wrocławiu. Od lipca 2003 roku do września 2003 roku członek Rady Nadzorczej Carcade Sp. z o.o. z siedzibą w Kaliningradzie. Od maja 2003 roku do stycznia 2004 roku członek Rady Nadzorczej LC CORP SA z siedzibą we Wrocławiu. Obecnie pełni funkcję Prezesa Zarządu Fundacji LC Heart. Prowadzi także własną firmę specjalizującą się w doradztwie strategicznym

oraz transakcjach M&A. Ponadto jest Konsulem Honorowym Wielkiej Brytanii we Wrocławiu.

Ludwik Czarnecki – Członek Rady Nadzorczej

Absolwent Wydziału Budownictwa Lądowego oraz Wydziału Drogowego Politechniki Wrocławskiej, posiada uprawnienia budowlane. Pracę zawodową rozpoczął w 1949 roku w Zjednoczeniu Robót Inżynierskich na stanowisku kierownika robót. W latach 1955–1969 był projektantem w Biurach Projektów Ceramik „Drobprojekt” oraz Budownictwa Rolniczego we Wrocławiu. W latach 1970–1988 kierownik Pracowni Projektowej i członek zespołu sprawdzającego w Biurze Studiów i projektów Służby Zdrowia. W latach 1989–1993 specjalista ds. kalkulacji i rozliczeń robót budowlanych w Przedsiębiorstwie Robót Hydrotechnicznych „TAN” SA z siedzibą we Wrocławiu. Od marca 1994 roku do czerwca 2000 roku Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej w Europejskim Funduszu Leasingowym SA z siedzibą we Wrocławiu.

Longin Kula – Członek Rady Nadzorczej

Absolwent Ekonomii na Wydziale Finansów i Rachunkowości Akademii Ekonomicznej we Wrocławiu. Od 1964 roku dyplomowany biegły księgowy, aktualnie biegły rewident (nr w rejestrze biegłych rewidentów 2040). Absolwent Podyplomowego Studium Organizacji i Zarządzania Akademii Ekonomicznej we Wrocławiu. Pracę zawodową rozpoczął w 1957 roku we Wrocławskich Zakładach Zielarskich „HERBAPOL” na stanowisku Kierownika Finansowego i Zastępcy Głównego Księgowego. W latach 1964–1992 pracował w Zakładach Elektronicznych „ELWRO” we Wrocławiu, kolejno na stanowiskach: Zastępcy Głównego Księgowego (1964–1967), Głównego Księgowego (1967–1970), Zastępcy Dyrektora ds. Ekonomicznych (1970–1985), Zastępcy Dyrektora ds. Ekonomicznych i Głównego Księgowego (1985–1988), Kierownika Delegatury „ELWRO” w Bratysławie (1988–1991) i Głównego Ekonomisty (1991–1992). Od 1991 roku Główny Księgowy, a potem Konsultant w sprawach finansowo-księgowych w „Komputer Leasing” Sp. z o.o. Od 1994 roku do 2000 roku Członek Rady Nadzorczej Europejskiego Funduszu Leasingowego SA we Wrocławiu.

Andrzej Błażejewski – Członek Rady Nadzorczej

Absolwent ekonomii na Wydziale Finansów i Rachunkowości Akademii Ekonomicznej we Wrocławiu oraz Podyplomowego Studium Organizacji i Zarządzania. Od 1985 roku posiada uprawnienia biegłego rewidenta (nr w rejestrze biegłych rewidentów 415/1217), jest również członkiem Krajowej Izby Biegłych Rewidentów. Karierę zawodową rozpoczął w 1974 roku, pracując kolejno w Predom-Polar we Wrocławiu (1974–1978), PAFAWAG Wrocław (1978–1979) i WPB Wrocław (1979–1982). W latach 1982–1984 był Głównym Księgowym w DZBM Wrocław Fabryczna. Od 1985 roku do 1988 roku Główny Księgowy/Główny Ekonomista w Biurze Projektowania i Kosztorysowania-SP we Wrocławiu. Od 1990 roku związany z Agencją Konsultingu i Audytingu Gospodarczego „Accord’ab” Sp. z o.o. we Wrocławiu, gdzie w latach 1990–1995 pełnił funkcję Prezesa, w latach 1995–1999 Przewodniczącego Rady Nadzorczej, a w okresie 1.02.2000 roku – 12.12.2002 roku Wiceprezesa Zarządu. Obecnie jest współwłaścicielem i Prezesem Zarządu Agencji Konsultingu i Audytingu Gospodarczego „Accord’ab” Sp. z o.o. Jest również współwłaścicielem Fabryki Transformatorów w Żychlinie Sp. z o.o.

Supervisory Board

Leszek Czarnecki – Chairman of the Supervisory Board

The founder and major shareholder of GETIN Holding SA and LC Corp SA. Graduate of the Wrocław University of Technology, doctor of economic sciences from the Wrocław University of Economics. He started in business in 1986 when he established Przedsiębiorstwo Hydrotechniki i Inżynierii TAN SA. He was the founder and major shareholder of Europejski Fundusz Leasingowy SA, the first and largest lease company in Poland, operating on the market since 1991. In 1998, Leszek Czarnecki won “The best CEO in Central Europe” award of “The Wall Street Journal” as one of 10 best managers in Central Europe. Also in 1998, he was among the finalists of the worldwide “Young Business Achiever” competition in Beijing. In April 2004, “The Financial Times” recognised Mr. Czarnecki as one of 25 emerging stars of the European business to be setting trends for the financial market development in the forthcoming future. Mr. Czarnecki was the only Pole to be enrolled in this prestigious “FT” list. In November 2004, Leszek Czarnecki was one of four people to win distinction from INSEAD, one of the best business universities in Europe. He was also awarded the title of the “Businessman of the Year from Eastern Europe” by the French Minister of Finance. In September 2005, Leszek Czarnecki received the prestigious Lesław A. Paga award for his achievements and personal contribution to development of the financial services market in Poland. In 2005, 2006 and 2007, Mr. Czarnecki was named the Player of the Year in the annual ranking of the Forbes magazine (Polish edition).

Remigiusz Baliński – Vice Chairman of the Supervisory Board

Graduate of the Piastów Śląskich Medical Academy in Wrocław, as well as Higher School of Business in Nowy Sącz and the National Louis University in Chicago (MBA). Since 1996, the President of the Management Board of RB Investcom Sp. z o.o. in Wrocław. In 1993–1994, a Member of the Supervisory Board of Gliwicki Bank Handlowy. From 1993 to 1996, he held the position of an Advisor to the President of the Management Board of Europejski Fundusz Leasingowy SA, to become Vice Chairman of the Supervisory Board at that company in 2001. In 1997–2001, he was the President of the Management Board of Efi Sp. z o.o. and from 2001 to 2002, he was the Advisor and the Independent Proxy at this company. He sits on Supervisory Boards of Companies from the Getin Holding Group.

Marek Grzegorzewicz – Member of the Supervisory Board

Graduate of the Wrocław University of Technology and Henley Management College – MBA (2001). In 1984–1991, he was the Sales Director at Diora SA in Dzierżoniów. From 1992 to 1993, he held the position of the Managing Director for Lower Silesia at Inter Ams Sp. z o.o. with registered office in Wrocław. From 1993 to 1994, he performed the function of the General Director at the Ministry of Industry and Trade, and from 1994 to 2001, he was the General Director at Cadbury Poland SA, in which period, in 1998–2001, he was the General Director for Central Europe (the Czech Republic, Hungary, the Slovakian Republic, Romania, Bulgaria, former Yugoslavia states). From January to June 2003, he held the position of a Member of the Management Board and from December 2005 to July 2006, he was the President of the Management Board of Tele Video Media Sp. z o.o. with registered office in Wrocław. From July to September 2003 he was a Member of the Supervisory Board of Arcade Sp. z o.o. with registered office in Kaliningrad. From May 2003 to January 2004, he was a Member of the Supervisory Board of LC Corp SA with registered office in Wrocław. As at present, he is the President of the Management Board of the

LC Heart Foundation and he also operates his own company specialising in strategic consulting and M&A transactions. In addition, he is the Honorary Consul for Great Britain in Wrocław.

Ludwik Czarnecki – Member of the Supervisory Board

Graduate of the Civil Construction Department and the Road Construction Department of the Wrocław University of Technology. He commenced his professional career in 1949 at the Association of Engineering Works as the Works Manager. From 1955 to 1969, he worked as a designer at the Ceramics Design Offices of “Drobprojekt” and Agricultural Construction in Wrocław. In 1970–1988, he was the Head of Design Office and member of the verification team at the Health Care Studies and Projects Office. In 1989–1993, he was a Specialist for Calculation and Settlements of building works at Przedsiębiorstwo Robót Hydrotechnicznych “TAN” SA. From March 1994 to June 2000, he was Vice Chairman of the Supervisory Board at Europejski Fundusz Leasingowy SA.

Longin Kula – Member of the Supervisory Board

Graduate of economics at the Finance and Accounting Department of the Wrocław University of Economics. A certified accountant since 1964, and currently also a statutory auditor (entered to the Register of Statutory Auditors under no. 2040). Graduate of the Postgraduate Studies of Organisation and Management at the Wrocław University of Economics. He embarked on his professional career in 1957 at the Herbal Plant “Herbapol” in the position of the Financial Manager and Deputy Chief Accountant. In 1964–1992 he worked at „ELWRO” Electronic Plant in Wrocław in the following positions: Deputy Chief Accountant (1964–1967), Chief Accountant (1967–1970), Deputy Director for Economic Affairs (1970–1985), Deputy Director for Economic Affairs and Chief Accountant (1985–1988), Manager of “ELWRO” Branch in Bratislava (1988–1991) and Chief Economist (1991–1992). Since 1991, in the position of the Chief Accountant and then financial and accounting Consultant at „Komputer Leasing” Sp. z o.o. From 1994 to 2000, he held the position of a Member of the Supervisory Board of Europejski Fundusz Leasingowy SA in Wrocław.

Andrzej Błażejewski – Member of the Supervisory Board

Graduate of economics at the Finance and Accounting Department of the Wrocław University of Economics and the Postgraduate Studies of Organisation and Management. As of 1985 he has been a statutory auditor (entered to the Register of Statutory Auditors under no. 415/1217) and he is also a member of the National Chamber of Statutory Auditors. He commenced his professional career in 1964, working first at Predom-Polar in Wrocław (1974–1978), then at PAFAWAG Wrocław (1978–1979), followed by WPB Wrocław (1979–1982). In 1982–1984, he was the Chief Accountant at DZBM Wrocław Fabryczna. From 1985 to 1988 he held the position of a Chief Accountant/Chief Economist at the Design and Cost Estimating Office-SP in Wrocław. Since 1990, connected with „Accord’ab” Sp. z o.o., the Commercial Consulting and Audit Agency in Wrocław, where in 1990–1995 he was the President and in 1995–1999 the Chairman of the Supervisory Board and from 1 February 2000 to 12 December 2002 – Vice President of the Management Board. As at present, he is a co-owner and President of the Management Board of the Commercial Consulting and Audit Agency “Accord’ab” Sp. z o.o. He is also a co-owner of Fabryka Transformatorów w Żychlinie Sp. z o.o.

Historia

- **2003 r.** – Spółka GETIN Service Provider SA prowadząca działalność z zakresu e-biznesu, zostaje nabyta przez dr. Leszka Czarneckiego. Dotychczasowa działalność internetowa zostaje wydzielona w formie spółki GETIN Direct Sp. z o.o., która w grudniu 2004 r. zostaje sprzedana. Od tej pory koncentrujemy się na prowadzeniu działalności inwestycyjnej w sektorze detalicznych usług finansowych.
- **2004 r.** – Pierwsza inwestycja GETIN Holding, podjęta w związku z nową strategią – obejmujemy udziały w spółce Carcade z siedzibą w Kaliningradzie, świadczącej usługi leasingowe na terenie Federacji Rosyjskiej.
- **Maj 2004 r.** – Nabywamy od Banku Przemysłowo-Handlowego PBK SA pakiet większościowy Górnośląskiego Banku Gospodarczego SA w Katowicach. Wkrótce zmieniamy jego nazwę na GETIN Bank SA.
- **Sierpień 2004 r.** – Tworzymy DomBank, specjalizujący się w kredytach hipotecznych oddział GETIN Banku. DomBank trafia do pierwszej dziesiątki największych kredytodawców w Polsce.
- **Grudzień 2004 r.** – GETIN Bank przejmuje Bank Przemysłowy w Łodzi.
- **Styczeń 2005 r.** – Otrzymujemy nagrodę przyznaną przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie za najwyższą stopę zwrotu dla spółki giełdowej z indeksu MIDWIG w 2004 r. (376,8%).
- **Styczeń 2005 r.** – Dokonujemy zakupu udziałów w dwóch spółkach: Carcade SA (obecnie GETIN Leasing), świadczącej usługi leasingowe, oraz w Powszechnym Domu Kredytowym, zajmującym się pośrednictwem finansowym.
- **Sierpień 2005 r.** – Dokonujemy zakupu większościowego pakietu akcji spółki Fiolet SA, firmy specjalizującej się w pośrednictwie finansowym.
- **Październik 2005 r.** – Realizujemy transakcję zakupu większościowego pakietu akcji firmy Open Finance, jednej z liderów rynku doradztwa finansowego.
- **Grudzień 2005 r.** – Przejmujemy Wschodni Bank Cukrownictwa, jego oddziały włączamy do sieci GETIN Banku, a licencję bankową wykorzystujemy do stworzenia wyspecjalizowanej instytucji świadczącej usługi Private Banking. Przyjmujemy dla niej nową nazwę: Noble Bank.
- **Styczeń 2006 r.** – Zostajemy wyróżnieni statuetką „Byka i Niedźwiedzia” w kategorii „Najlepiej zarządzana spółka w 2005 r.”.
- **Maj 2006 r.** – Uruchamiamy Noble Funds TFI SA. Towarzystwo zajmuje się tworzeniem i zarządzaniem funduszami inwestycyjnymi oraz świadczy usługi asset management.
- **Listopad 2006 r.** – GETIN Holding przeprowadza największą w historii Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie ofertę publiczną dokonaną przez firmę prywatną, na sumę ponad 1,2 mld zł.
- **Grudzień 2006 r.** – Zawieramy umowę nabycia większościowych udziałów Prikarpatya Bank SA z siedzibą w Iwano-Frankowsku na Ukrainie, realizując strategię ekspansji na Wschód i dalszych inwestycji na tamtejszych obiecujących rynkach – ukraińskim i rosyjskim.
- **Marzec 2007 r.** – Finalizujemy zakup Carcade Leasing z siedzibą w Kaliningradzie, w wyniku tej transakcji posiadamy 100% udziałów w spółce.
- **Kwiecień 2007 r.** – Nabywamy kontrolny pakiet akcji Grupy Kapitałowej EUROPA. Wejście Grupy Kapitałowej EUROPA do GETIN Holding umożliwi wykorzystanie synergii pomiędzy obecną działalnością w obszarze usług bankowych i pośrednictwa finansowego a usługami ubezpieczeniowymi.
- **Maj 2007 r.** – Grupa Noble Bank debiutuje na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie.
- **Wrzesień 2007 r.** – Połączenie spółek Fiolet i GETIN Raty. Nowa spółka działa pod nazwą Fiolet SA i koncentruje się na usługach pośrednictwa kredytowego.
- **Grudzień 2007 r.** – GETIN International, spółka zależna GETIN Holding SA, podpisuje umowę na zakup większościowego pakietu akcji Banku Sombel Bank z siedzibą w Mińsku na Białorusi, specjalizującego się w bankowości detalicznej oraz obsłudze przedsiębiorstw.
- **Grudzień 2007 r.** – Poprzez spółkę Perfect Finance rozpoczynamy działalność w Rumunii pod marką Credit Zone, specjalizującą się w doradztwie finansowym.
- **Czerwiec 2008 r.** – W corocznym rankingu „Najlepsze Banki w Polsce”, przygotowanym przez miesięcznik finansowy BANK, GETIN Bank po raz drugi z rzędu zajmuje pierwsze miejsce w kategorii „Banki detaliczne” oraz zostaje liderem w kategorii „Banki oferujące kredyty samochodowe”. W kategorii „Efektywność działania” zwyciężca zostaje należący do grupy GETIN Holding Noble Bank.
- **Czerwiec 2008 r.** – Po raz szesnasty laury najlepszym Bankom przyznała „Gazeta Bankowa”. W kategorii banków małych i średnich pierwsze miejsce otrzymał Noble Bank – lider zestawienia dynamiki i efektywności. W gronie największych banków GETIN Bank zajął wysoką trzecią lokatę. „Gazeta Bankowa” wybrała także najlepsze bankowe sieci franczyzowe. GETIN Bank otrzymał wyróżnienie dla „Najlepiej rokującej sieci bankowej roku 2008”.
- **Czerwiec 2008 r.** – Nabywamy 74,11% akcji Domu Maklerskiego Polonia Net SA za łączną kwotę 11,6 mln zł.
- **Wrzesień 2008 r.** – Przeprowadzamy fuzję dwóch firm specjalizujących się w pośrednictwie finansowym: Fiolet SA oraz Powszechny Dom Kredytowy we Wrocławiu SA. Nowy podmiot operować będzie pod nazwą Fiolet – Powszechny Dom Kredytowy SA.

History

- **2003** - GETIN Service Provider SA, an e-business company, is purchased by Leszek Czarnecki. The existing Internet activity is spun off as a separate company, GETIN Direct Sp. z o.o., and sold in December 2004. Since then we have focused on investment in the retail financial services sector.
- **2004** - the first investment of GETIN Holding under the new strategy: we acquire shares in Carcade, with its registered office in Kaliningrad, offering lease services in the territory of the Russian Federation.
- **May 2004** - we acquire a majority stake in Górnośląski Bank Gospodarczy SA in Katowice from Bank Przemysłowo-Handlowy PBK SA and we soon change its name to GETIN Bank SA.
- **August 2004** - we establish DomBank, a branch of GETIN Bank specialising in mortgage lending. DomBank is ranked one of 10 largest lenders in Poland.
- **December 2004** - GETIN Bank takes over Bank Przemysłowy in Łódź.
- **January 2005** - we receive an award from the Warsaw Stock Exchange for the highest rate of return for a listed company in the MIDWIG Index in 2004 (376.8%).
- **January 2005** - we purchase shares in two companies: Carcade SA (now GETIN Leasing), providing lease services, and Powszechny Dom Kredytowy, offering financial intermediation services.
- **August 2005** - we acquire a majority stake in Fiolet SA specialising in financial intermediation.
- **October 2005** - we conclude the purchase of the majority stake in Open Finance, one of the financial advisory market leaders.
- **December 2005** - we take over Wschodni Bank Cukrownictwa and incorporate its branches into the GETIN Bank network, using the bank license to establish a specialist institution offering private banking services. It adopts the name of Noble Bank.
- **January 2006** - we are awarded with the "Bull and Bear" statuette in the category of "The best managed company of 2005".
- **May 2006** - we launch Noble Funds TFI SA. The company is involved in creating and managing investment funds and providing asset management services.
- **November 2006** - GETIN Holding conducts the largest public offering of a privately-owned company in the history of the Warsaw Stock Exchange, totalling over PLN 1.2 b.
- **December 2006** - we conclude an agreement on purchase of a majority stake in Prikarpatyya Bank SA, with its registered office in Iwano-Frankowsk in Ukraine, following through the strategy of expansion to the East and further investments in the emerging markets of Ukraine and Russia.
- **March 2007** - we finalise the purchase of Carcade Leasing seated in Kaliningrad. As a result of this transaction, we hold the entire shareholding of the company.
- **April 2007** - we acquire a controlling stake in EUROPA Capital Group. The entry of the EUROPA Capital Group to GETIN Holding will facilitate the synergy effect between the current activity in the field of banking services and financial intermediation and insurance services.
- **May 2007** - Noble Bank Group's debut in the Warsaw Stock Exchange.
- **September 2007** - merger of Fiolet and GETIN Raty companies. The new company operates under the name of Fiolet SA and focuses on credit intermediation services.
- **December 2007** - GETIN International, a subsidiary of GETIN Holding SA, signs a contract on purchase of a majority stake in Sombel Bank with registered office in Minsk in Belarus, specialising in retail banking and corporate customer services.
- **December 2007** - via Perfect Finance company, we commence operations in Romania under the Credit Zone brand, specialising in financial intermediation services.
- **June 2008** - in the annual ranking of "The Best Banks in Poland", prepared by the financial monthly BANK, for the second consecutive year GETIN Bank comes first in the "Retail Banks" category and is ranked a leader in the "Banks offering car loans" category. Noble Bank from the GETIN Holding Group wins in the "effectiveness of operations" category.
- **June 2008** - for the sixteenth time the Gazeta Bankowa weekly acknowledges the best Banks. The winning title in the category of the best small and medium banks goes to Noble Bank - the leader in terms of dynamics and effectiveness. GETIN Bank is ranked high among the best largest banks, taking the third place. Gazeta Bankowa also selects the best bank franchise. GETIN Bank is distinguished as "the most promising banking network of 2008".
- **June 2008** - we purchase 74.11% shares of Dom Maklerski Polonia Net SA for the total amount of PLN 11.6 m.
- **September 2008** - we conduct a merger of two companies specialising in financial intermediation services: Fiolet SA and Powszechny Dom Kredytowy we Wrocławiu SA, the new entity will operate under the name of Fiolet - Powszechny Dom Kredytowy SA.

Nagrody i wyróżnienia

W 2008 roku nasze spółki otrzymały wiele prestiżowych nagród oraz znalazły się w czołówce rankingów najlepszych instytucji finansowych w Polsce. Te wyróżnienia to kolejny dowód na naszą silną i stabilną pozycję na rynku. Doceniono nas za profesjonalizm, doskonałe wyniki finansowe, innowacyjne usługi i produkty oraz indywidualne, nowoczesne rozwiązania, które proponujemy naszym klientom.

GETIN Holding

- W rankingu reputacji spółek giełdowych PremiumBrand 2008 zajęliśmy pierwsze miejsce i otrzymaliśmy nagrodę specjalną w kategorii „Spółka o Najwyższej Orientacji na Biznes”. W subkategorii „Finanse” zajęliśmy wysoką trzecią lokatę, wyprzedzając wiele instytucji finansowych, działających na polskim rynku od lat. W generalnym zestawieniu wśród firm notowanych na GPW w Warszawie uplasowaliśmy się na bardzo wysokiej szóstej pozycji. Badanie zostało przeprowadzone wśród krajowych inwestorów instytucjonalnych między lipcem a wrześniem 2008 roku. Celem badania było wybranie spółek cieszących się najlepszą opinią wśród polskich inwestorów. O wyborze spółek decydowali profesjonalści, aktywnie uczestniczący w procesie inwestycyjnym na GPW w Warszawie.

GETIN Bank

- W corocznym rankingu „Najlepsze Banki w Polsce”, przygotowanym przez miesięcznik finansowy BANK, po raz drugi z rzędu zajęliśmy pierwsze miejsce w kategorii „Banki detaliczne” oraz zostaliśmy liderem w kategorii „Banki oferujące kredyty samochodowe”.
- W rankingu najlepszych instytucji finansowych w Polsce, przygotowywanym co roku przez dziennik „Rzeczpospolita” zajęliśmy trzecie miejsce w kategorii „Najlepszy Bank”.
- W konkursie organizowanym przez „Gazetę Bankową” zdobyliśmy nagrodę dla „Najlepiej rokującej sieci Bankowej 2008 roku” oraz trzecie miejsce w kategorii „Największe Banki – dynamika i efektywność”.

NOBLE Bank

- W rankingu „50 największych Banków w Polsce 2008”, przygotowanym przez miesięcznik finansowy BANK, zajęliśmy pierwsze miejsce w kategorii „Sprawność działania”. Pod uwagę brane były: dynamika przychodów, dynamika przychodów na zatrudnionego, wskaźnik zwrotu na kapitale oraz relacja kosztów działania Banku do dochodów z działalności podstawowej.
- Zajęliśmy pierwsze miejsce w rankingu „Najlepsze Banki Małe i Średnie”, w plebiscycie „Najlepsze Banki 2008”, organizowanym przez „Gazetę Bankową”. Oprócz między innymi wzorowych wskaźników zwrotu z kapitałów i aktywów, uzyskaliśmy najlepszy wskaźnik relacji kosztów do dochodu.
- Nasze usługi Bankowości prywatnej znalazły się na pierwszym miejscu w rankingu usług Private Banking miesięcznika „Home&Market”.

Awards and Distinctions

In 2008, the Companies from our Group received many prestigious awards and were ranked among the leading financial institutions in Poland. This is yet another confirmation of our strong and stable market position. We have been recognised for our professionalism, excellent financial performance, innovative services and tailored, cutting edge solutions offered to our customers.

GETIN Holding

- We came first in the PremiumBrand 2008 ranking of reputation of listed companies and won a special award in the “Most Business Oriented Company” category. In the finance subcategory we took a high third place, leaving behind many financial institutions operating on the Polish market for many years. In the general ranking of companies listed on the WSE, we were ranked in a very good sixth place. The survey was conducted among domestic institutional investors between July and September 2008. It was aimed at identifying companies with the best reputation among the Polish investors. Companies were ranked by professional active traders on the WSE.

GETIN Bank

- In the annual “The Best Banks in Poland” ranking, prepared by the financial monthly BANK, we came first for the second consecutive year in the “Retail Banks” category, and were ranked a leader in the “Banks offering car loans” category.
- We took the third place in the ranking of the best financial institutions in Poland prepared annually by the Rzeczpospolita daily, in the “Best Bank” category.
- In the competition organised by Gazeta Bankowa, we won the award for “The most promising banking network of 2008” and we came third in the “Largest banks – dynamics and effectiveness” category.

NOBLE Bank

- In the ranking of the „Top 50 Largest Banks in Poland 2008”, prepared by the financial monthly BANK, we came first in the “effectives of operations” category. The ranking was based on income dynamics, income dynamics per employee, return on equity and the Bank’s operating costs to core income ratio.
- We were ranked the first in the “Best Small and Medium Banks” ranking in the “Best Banks of 2008” competition organised by the Gazeta Bankowa weekly. Apart from excellent ROE and ROA ratios, we recorded the best cost to income ratio.
- Our private banking services were ranked first in the ranking of Private Banking services prepared by the “Home&Market” monthly.



Kim będziemy?

29 stycznia 2009 roku ogłosiliśmy plan połączenia naszych dwóch flagowych spółek: GETIN Banku i Noble Banku. GETIN Holding SA jest ich większościowym udziałowcem, posiadającym: 99,55% akcji GETIN Banku oraz 73,64% akcji Noble Banku. Po połączeniu staną się jednym z największych polskich banków komercyjnych z przewagą polskiego kapitału. Naszym celem jest dalszy dynamiczny rozwój obu banków i wejście do pierwszej piątki największych banków w kraju. Według opublikowanych wyników sektora bankowego po wynikach za rok 2008, już w momencie połączenia nowy bank znalazłby się w pierwszej dziesiątce największych banków działających w Polsce.

Formalnie podmiotem przejmującym będzie Noble Bank, jako podmiot notowany na GPW w Warszawie. Według wstępnych analiz, szacujemy, że oszczędności związane z połączeniem wyniosą ponad 100 mln zł do końca 2012 roku. Większe będą także perspektywy rozwoju banku, wynikające z możliwości działania na znacznie szerszą skalę. GETIN Noble Bank już w momencie powstania będzie dysponował siecią sprzedaży ponad 380 placówek bankowych (248 oddziałów własnych GETIN Banku, 126 placówek partnerskich GETIN Banku oraz 8 oddziałów Noble Banku). Połączony bank podniesie efektywność poprzez szersze wykorzystanie obecnie dostępnych zasobów, jednocześnie osiągając oszczędności, przede wszystkim poprzez obniżenie kosztów, wynikające ze stworzenia jednej struktury organizacyjnej. Nowa struktura pomoże nam również w przyszłości przygotować się do ewentualnej akwizycji. Będziemy mogli nabyć o wiele większy podmiot, dużo szybciej i nadal zachować nad nim kontrolę.

W wyniku fuzji powstanie bank o charakterze w pełni uniwersalnym, dysponujący bogatą ofertą w zakresie kredytowania, oszczędzania i inwestowania, a także z szerokim wachlarzem dodatkowych usług finansowych, oferowanych zarówno klientom indywidualnym, jak i przedsiębiorstwom. Nasi klienci dostaną szerszą gamę usług finansowych w większej liczbie placówek oraz będą mogli skorzystać z promocji przygotowanych na moment połączenia. Nowy bank będzie nosił nazwę GETIN Noble Bank SA, będzie jednak działał pod dwoma dotychczasowymi logami GETIN Banku i Noble Banku. Noble Bank nadal pozostanie odrębną marką, dedykowaną zamożnym, wymagającym klientom, a formalnie – niezależną linią biznesową połączonego banku.

Proces połączenia obu banków rozłożony jest w czasie. Planujemy, że w III kwartale 2009 roku nastąpi fuzja prawna, a w IV kwartale 2009 roku dokonamy fuzji technologiczno-organizacyjnej.

Who will we be?

On 29 January 2009, we announced our plan to merge two of our flagship companies: GETIN Bank and Noble Bank. GETIN Holding SA is a majority shareholder in those companies with a 99.55% stake in GETIN Bank and a 73.64% stake in Noble Bank. As a result of merger, they will become one of the largest Polish commercial banks where majority capital is Polish. We aim at further dynamic development of both banks and advancement to the top five largest banks in Poland. According to the results of the banking sector, published after the first nine months of 2008, the new bank would be among the ten largest banks operating in Poland already at the moment of merger.

Formally, the taking over entity will be Noble Bank as company listed on the WSE. It needs to be stressed that the merger of banks is not planned due to failure of either one business model but to generate added value. According to initial analysis, we estimate that by the end of 2012, the benefits of merger will amount to over PLN 100 m. The bank's development will also profit from merger as it will be able to operate on a much larger scale. Already at the moment of its establishment, GETIN Noble Bank will operate the network of over 380 banking outlets (248 own branches of GETIN Bank, 126 partner outlets of GETIN Bank and 8 branches of Noble Bank). The merged bank will increase effectiveness while using the currently available resources to a better advantage and, at the same time, saving costs foremostly thanks to reduction of expenses as a result of having one organisational structure. The new structure will also help us prepare for a possible acquisition in the future. We will be able to purchase a much bigger entity and do it much faster, while still maintaining full control.

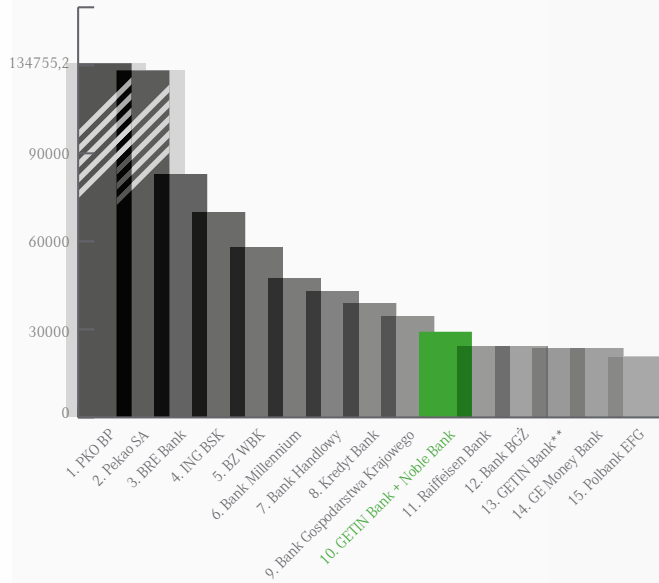
The bank that will emerge from the merger will be fully universal, offering a wide range of lending, saving and investment products and an extensive choice of auxiliary financial services addressed to both retail and corporate customers. Our customers will be offered a better range of financial services available from a higher number of outlets and promotional offers at the time of merger. The new bank will operate under the name of GETIN Noble Bank SA but under the two existing logos of GETIN Bank and Noble Bank. Noble Bank will remain a separate brand, dedicated to affluent and demanding customers, and formally it will be an independent business line of the merged bank.

The merger process is scheduled to be completed over a period of time. According to plan, the legal merger will take place in Q3 2009, while the technological and organisational merger will follow in Q4 2009.

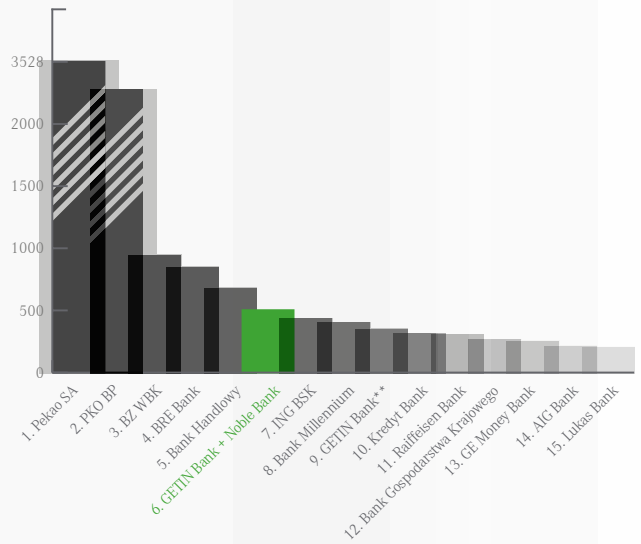
Pozycja po połączeniu*

Position after merger*

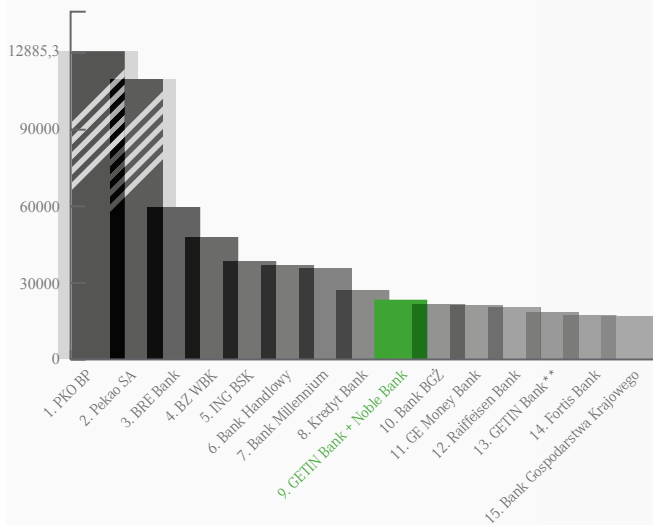
Suma bilansowa Balance Sheet Total



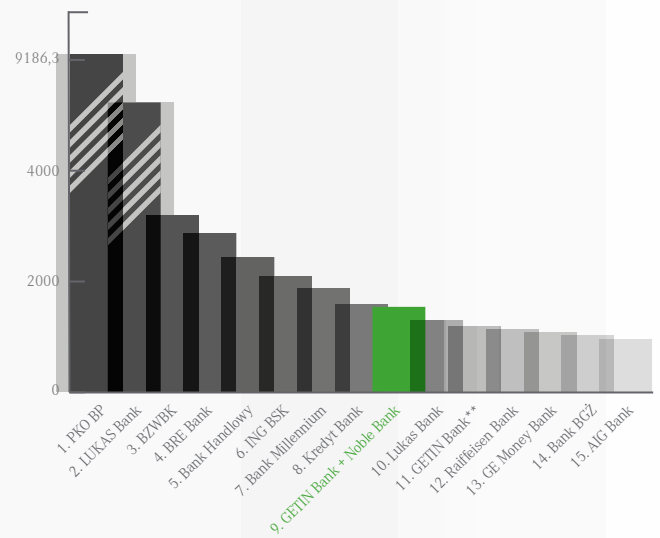
Zysk netto Net Profit



Fundusze własne Own Funds



Wynik na działalności bankowej Result on Banking Activity



* wyczerpanie własne wykonane na podstawie danych po IV kwartale 2008, publikowanych przez banki w dzienniku „Rzeczpospolita”

* own calculation based on the results for Q4 2008 published by banks in the „Rzeczpospolita” daily

** Samodzielna pozycja GETIN Banku

** Position of GETIN Bank before merger

Najważniejsze wydarzenia w 2008 roku

W 2008 roku wszystkie spółki GETIN Holding kontynuowały dynamiczny rozwój. Udało nam się nie tylko utrzymać, ale i umocnić pozycję lidera w istotnych segmentach rynku, takich jak sprzedaż kredytów samochodowych, doradztwo finansowe, bankowość prywatna, ubezpieczenia. Naszą ambicją było osiągnięcie podobnych wyników w pozostałych sferach działalności GETIN Holding. Otworzyliśmy w sumie ponad 100 nowych oddziałów. Swoje działania koncentrowaliśmy przede wszystkim na rozbudowywaniu portfolio usług, podwyższaniu ich standardu oraz pozyskiwaniu nowych klientów. Oto najważniejsze osiągnięcia naszych spółek w 2008 roku:

GETIN Bank

- Osiągnęliśmy rekordową sprzedaż kredytów konsumpcyjnych na poziomie ponad 2 mld zł.
- Umocniliśmy się na pozycji lidera rynku sprzedaży kredytów samochodowych z wynikiem 1,733 mln zł. Zbudowaliśmy także kanał telefonicznej sprzedaży kredytów samochodowych, pozyskując klientów za pośrednictwem internetu, infolinii i placówek stacjonarnych banku.
- Trzykrotnie zwiększyliśmy przyrost depozytów osób fizycznych w stosunku do roku 2007. W 2008 roku wzrósł on o 7,6 mld zł.
- U uruchomiliśmy dostęp do rachunku i obsługę kart kredytowych w systemie online – SMS Info i GB24, a w grudniu 2008 roku wprowadziliśmy do sprzedaży kompleksowy pakiet produktów i usług pod nazwą e-GETIN, pozwalający na bieżące i aktywne zarządzanie swoimi środkami (rachunek rozliczeniowo-oszczędnościowy, rachunek lokacyjny, karta debetowa, dostęp internetowy do rachunków).
- Rok 2008 to także dynamiczny rozwój sieci sprzedaży. W ciągu roku powstało 56 kolejnych oddziałów własnych (łącznie jest ich 208) oraz 124 placówki franczyzowe.
- Zajmujemy piąte miejsce na rynku kredytodawców hipotecznych pod względem wartości sprzedaży, z dynamiką sprzedaży na poziomie 8,04% i udziałem w rynku 6,3%.

In 2008, all the GETIN Holding companies continued on the path of fast development. We managed not only to maintain, but also strengthen our leadership in the major market segments, such as car loans, financial advisory services, private banking and insurance. It was our ambition to achieve similar results in other areas of operations of GETIN Holding. We opened the total of over 100 new branches. We focused in our operations mostly on expansion of the service portfolio, improvement of service standards and acquisition of new customers. Specified hereunder are the most important achievements of our companies in 2008:

GETIN Bank

- Record sales of consumer loans totalling over PLN 2 b.
- Reinforced leader position on the market of car loans with the result of PLN 1,733 m. We also built a telephone sales channel for car loans, acquiring customers via Internet, Infoline and traditional bank outlets.
- Tripled increase in the retail deposits as compared to 2007. In 2008, the value of retail deposits went up by PLN 7.6 b.
- Launched online access to account and credit card service – SMS Info and GB24, and in December 2008, we introduced to the market a complex product and service pack under the name of e-GETIN, allowing them to actively manage funds as and when required (savings and settlement account, deposit account, debit card, online access to accounts).
- 2008 was also a year of dynamic network development, with 56 new own branches (now there are 208 own branches in total) and 124 franchise outlets.
- We are in the fifth place on the market of mortgage lenders in terms of the sales value, with the sales dynamics of 8.04% and the market share of 6.3%.

Highlights of 2008

GETIN Leasing

- Wprowadziliśmy nowy produkt leasingowy „Easy Farmer”, skierowany do rolników indywidualnych, umożliwiający leasing maszyn i urządzeń przeznaczonych do produkcji rolnej.
- Rozszerzyliśmy procedury leasingu opartego na wewnątrzspółnotowym nabyciu towarów o pojazdy sprowadzane z USA.
- Wprowadziliśmy nową ofertę leasingu z fakturą VAT-marża, umożliwiającą leasing pojazdów kupowanych za pośrednictwem komisów i od podmiotów, które nie mogą wystawić faktury VAT.

Noble Bank

- Jako jeden z kilku wybranych Banków w Europie wprowadziliśmy luksusową kartę kredytową VISA Infinite. To pierwsza karta bez maksymalnego limitu kredytowego. Jej wygląd zaprojektowali designerzy z włoskiego studia Pininfarina, odpowiadającego m.in. za najważniejsze projekty samochodów ferrari czy maserati. Studio Pininfarina pierwszy raz w swojej historii zdecydowało się zaprojektować tego typu produkt. VISA Infinite zadebiutowała na wysokim trzecim miejscu w rankingu prestiżowych kart kredytowych magazynu „Forbes”.
- Uruchomiliśmy spółkę Noble Concierge, która podjęła działania w zakresie usług pozafinansowych dla zamożnych klientów. To pierwszy autorski serwis Concierge wśród polskich Banków.
- Uruchomiliśmy nowy serwis internetowy dla klientów i inwestorów.
- Spółka przeniosła się do nowej siedziby – nowoczesnego budynku Nefryt na warszawskim Mokotowie.
- W strukturach naszego Banku pojawił się nowy oddział specjalistyczny IntroBank, odpowiedzialny za ofertę dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz samorządów.

Open Finance

- Utrzymaliśmy pozycję lidera w Polsce pod względem wielkości sprzedaży produktów finansowych.
- Rozwijaliśmy działalność w średnich miastach. W 2008 roku powstało 20 nowych oddziałów firmy.
- Uruchomiliśmy nowy serwis internetowy, wzbogacony o video poradniki i użyteczne narzędzia finansowe (kalkulatory, ratingi produktów finansowych).

GETIN Leasing

- We introduced “Easy Farmer”, a new lease product addressed to retail farmers, allowing them to lease farming machines and equipment.
- We extended the lease procedure based on intra-Community purchase of goods to include vehicles imported from the USA.
- We introduced a new lease offer recognising invoices issued under the VAT margin scheme, allowing customers to lease vehicles purchased via the second-hand car dealers or from entities not authorised to issue VAT invoices.

Noble Bank

- As one of a few selected banks in Europe, we introduced a luxury credit card VISA Infinite. It is the first card without a maximum credit limit. It has been designed by the Italian Pininfarina graphic design studio, responsible, among others, for the most important designs of Ferrari or Maserati cars. Pininfarina decided to design such type of product for the first time in their history. Visa Infinite was ranked in the high third place in the ranking of prestigious credit cards prepared by the „Forbes” magazine.
- We launched the Noble Concierge company which commenced operations in the area of non-financial services for affluent customers. This is the first dedicated Concierge service among the Polish banks.
- We launched a new Internet service for customers and investors.
- The company moved to a new seat – a luxurious state-of-the-art Nefryt building in the Mokotów district of Warsaw.
- A new specialist branch, IntroBank, was established within our Bank’s structure, responsible for offer for SMEs and the local government units.

Open Finance

- We maintained the leader position in Poland in terms of sales of financial products.
- We developed operations in medium size towns. In 2008, we opened 20 new branches.
- We launched a new website, expanded to include video guides and useful financial tools (calculators, financial product ratings).

Najważniejsze wydarzenia w 2008 roku

Highlights of 2008

Noble Funds

- Dynamicznie rozwijaliśmy sieć dystrybucji – Noble Funds TFI w 2008 roku podpisało umowę z 11 podmiotami. Tym samym na koniec roku produkty Towarzystwa dostępne były u 19 dystrybutorów. Spółka konsekwentnie poszerza sieć sprzedaży o podmioty spoza grupy: firmy pośrednictwa finansowego, domy maklerskie oraz banki. Bardzo ważnym dla nas kontrahentem są również firmy ubezpieczeniowe, które oferują subfundusze Noble Funds FIO w postaci produktów unit-linked. Spółka współpracuje z pięcioma towarzystwami ubezpieczeń.
- W sierpniu 2008 roku otrzymaliśmy zezwolenie Komisji Nadzoru Finansowego na doradztwo w zakresie obrotu papierami wartościowymi.
- Poszerzyliśmy naszą ofertę funduszy o subfundusz Noble Fund Timingowy, którego pierwsza wycena miała miejsce 31 lipca 2008 roku.
- W grudniu 2008 roku rozpoczęliśmy świadczenie usługi doradztwa w zakresie obrotu papierami wartościowymi na rzecz Skandia Życie Towarzystwo Ubezpieczeń SA, która zleciła Spółce zarządzanie portfelami modelowymi.

Grupa Kapitałowa EUROPA

- Uruchomiliśmy nowy, unikalny model biznesowy – „Butik Inwestycyjny. Ubezpieczenia” – dedykowany Niezależnym Pośrednikom, Doradcom Finansowym, Brokerom i Multiagencjom.
- Wprowadziliśmy do sprzedaży ponad 400 subskrypcji produktów strukturyzowanych w formie ubezpieczenia na życie i dożycie, stając się niekwestionowanym pionierem i liderem „struktur” w Polsce.
- Stanęliśmy na podium. Osiągnęliśmy najwyższą lokatę wśród ubezpieczycieli ogólnych w prestiżowym rankingu na Najlepszą Instytucję Finansową dziennika „Rzeczpospolita”. TU EUROPA SA zajęło pierwsze miejsce za efektywność zarządzania i dynamikę przychodów.
- Otrzymaliśmy godło EU STANDARD 2008. Obie Spółki zostały nagrodzone za wysoki, ustabilizowany poziom jakości we wszystkich sferach działalności, produktu, usług oraz relacji B2B.
- W konkursie Forum Jakości Quality International zostało nam przyznane „Srebrne Godło QI”. Obie Spółki zostały bardzo wysoko ocenione przez kapitułę za czytelną politykę jakości oferowanych usług.
- AMRON - TU EUROPA SA pierwszym w Polsce towarzystwem ubezpieczeń i pierwszą niebankową instytucją finansową, która przystąpiła do Systemu Analiz i Monitorowania Rynku Obrotu Nieruchomościami.
- Zainicjowaliśmy ekspercką platformę dedykowaną Bankom, pozwalającą zmniejszyć ryzyko ubezpieczeniowe współpracy z deweloperami – EUROPEJSKI SYSTEM KLASYFIKACJI DEWELOPERÓW (ESKD).

Noble Funds

- We dynamically developed our distribution network – Noble Funds TFI signed agreements with 11 entities in 2008. As a result, at the end of the year the Company's products were available from 19 distributors. The Company consistently expands its sales network to include entities from outside the Group – financial intermediation companies, brokerage houses and banks. Another important business partner for us are insurance companies that offer Noble Funds FIO sub-funds in the form of unit-linked products. The Company cooperates with five insurance companies.
- In August 2008, we received a permit of the Financial Supervision Commission allowing us to offer advisory services with regard to trade in securities.
- We expanded our offer of funds to include a subfund, Noble Fund Timingowy, valued for the first time on 31 July 2008.
- In December 2008, we commenced providing advisory services in the area of trading in securities to Skandia Życie Towarzystwo Ubezpieczeń SA which contracted our Company to manage model portfolios.

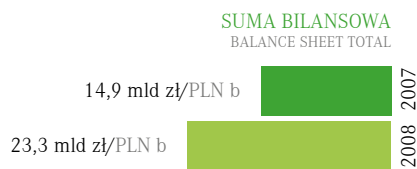
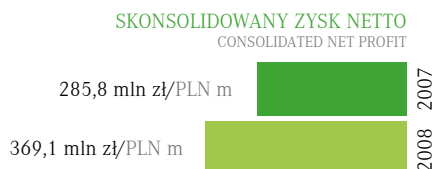
EUROPA Capital Group

- We have activated a new, unique business model – ‘Investment Boutique. Insurance’ – designed for Independent Agents, Financial Advisors, Brokers and Multi-agencies.
- We have begun selling more than 400 subscriptions of structured products in the form of endowment insurance, thus becoming an indisputable pioneer and leader of ‘structures’ in Poland.
- We have stood on the podium. We have come first in the prestigious ranking called Best Financial Institution and published by the Rzeczpospolita daily, which lists the general insurers. The EUROPA SA Insurance Company occupies the first position with regard to management effectiveness and income dynamics.
- We have been awarded the EU STANDARD 2008 emblem. Both companies have been given rewards for their stable quality levels in all business activities, products, services and B2B relations.
- We have received the ‘QI Silver Emblem’ in the Forum Jakości Quality International competition. Both Companies have been assessed very highly by the chapter for their legible policies concerning the quality of offered services.
- AMRON - TU EUROPA SA is the first Polish insurance company and first non-bank financial institution to join the Analysis and Monitoring of the Real Estate Market system.
- We have launched an expert platform, dedicated to Banks, allowing for decreasing the insurance risk related to the cooperation with developers – EUROPEAN SYSTEM OF DEVELOPERS’ CLASSIFICATION (ESKD).

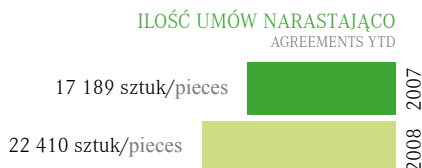
Najważniejsze liczby

Most important figures

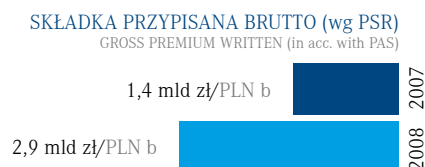
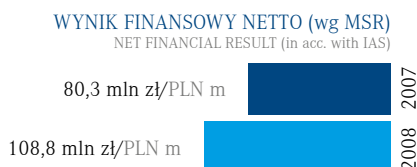
get**in**bank



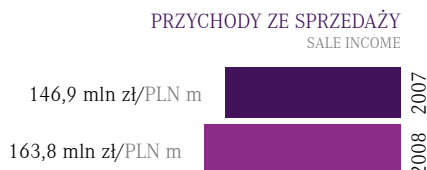
get**in**leasing



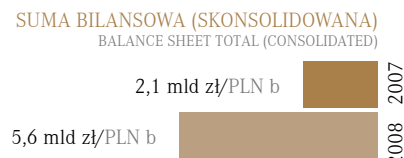
EUROPA *



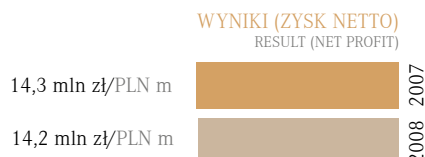
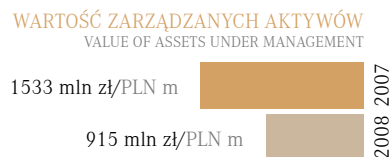
open**finance**
DORADCY FINANSOWI



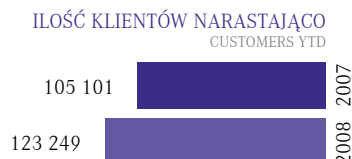
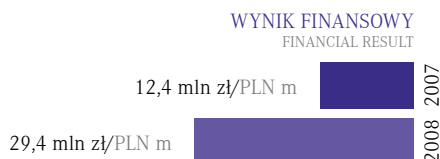
NOBLE BANK



NOBLE FUNDS
TOWARZYSTWO FUNDUSZY INWESTYCYJNYCH S.A.



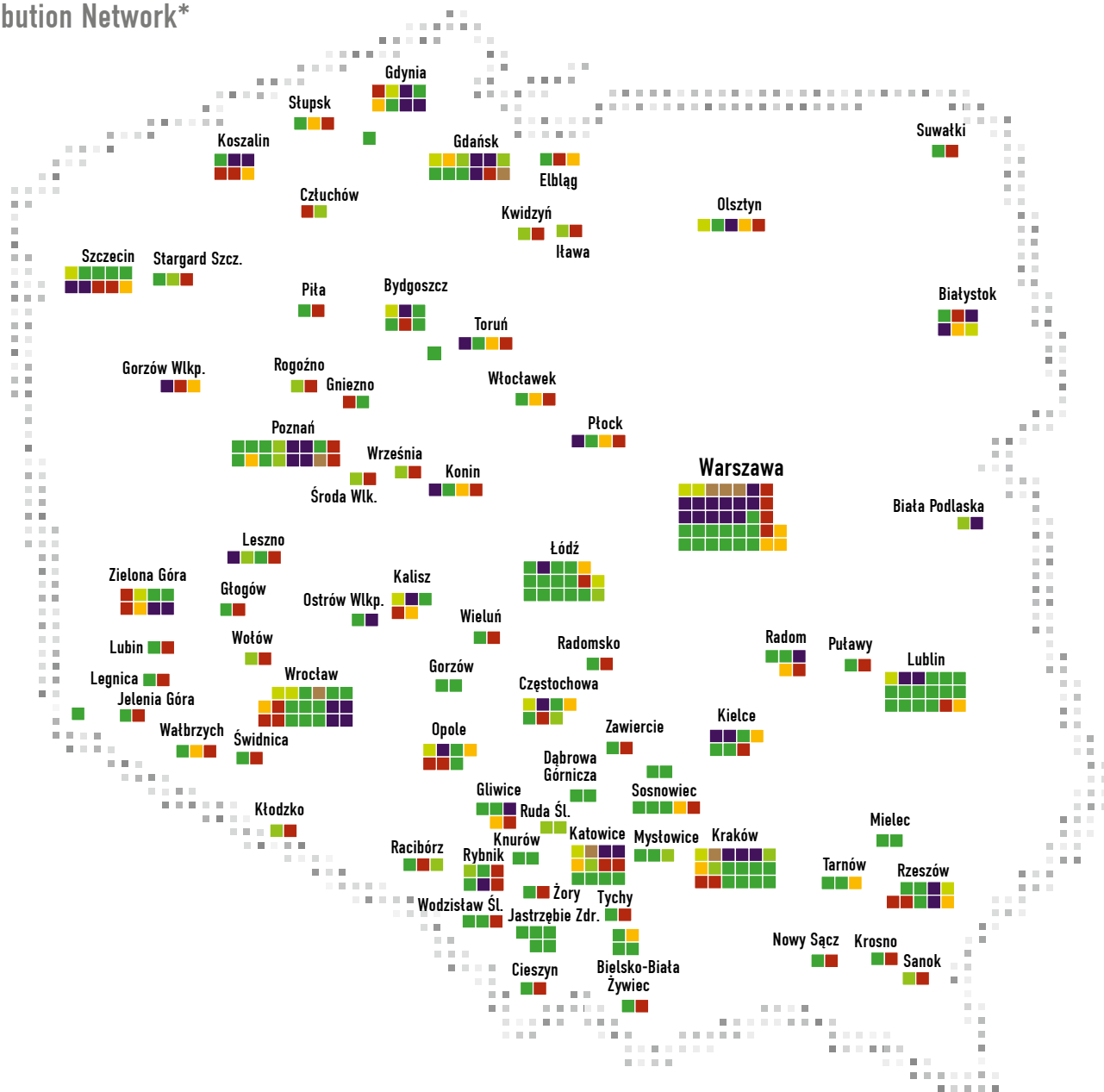
fiolet
Powszechny Dom Kredytowy



* Grupa Kapitałowa EUROPA
* Capital Group EUROPA

Sieć dystrybucji*

Distribution Network*



	GETIN Bank	208
	- GETIN Bank (placówki partnerskie/branches)	126
	- DomBank	39
	GETIN Leasing	21
	Noble Bank	8
	Open Finance	65
	Fiolet PDK	260

W sumie

In total

727 placówek/ branches

* struktura uproszczona na potrzeby IR
* simplified structure for the purposes of IR

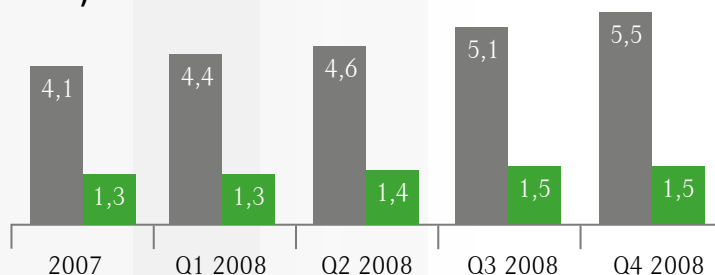
Najważniejsze parametry finansowe

Major financial parameters

GETIN Bank & Noble Bank – Kredyty (udział w rynku w %)

GETIN Bank & Noble Bank – Loans (market share in %)

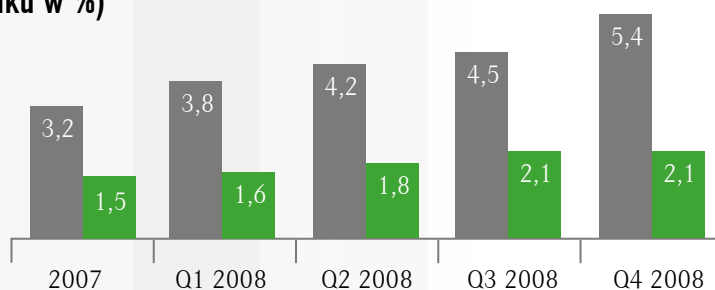
- gospodarstwa domowe
households
- przedsiębiorstwa
businesses



GETIN Bank & Noble Bank – Depozyty (udział w rynku w %)

GETIN Bank & Noble Bank – Deposits (market share in %)

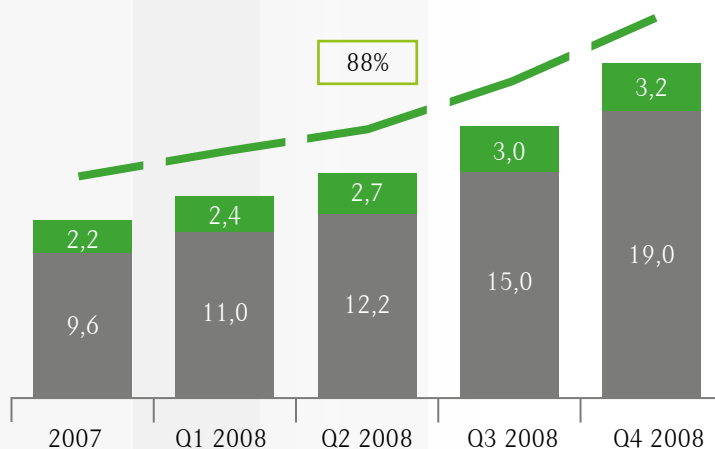
- gospodarstwa domowe
households
- przedsiębiorstwa
businesses



GETIN Bank & Noble Bank – Saldo Kredyty (mld zł)

GETIN Bank & Noble Bank – Loans (PLN b)

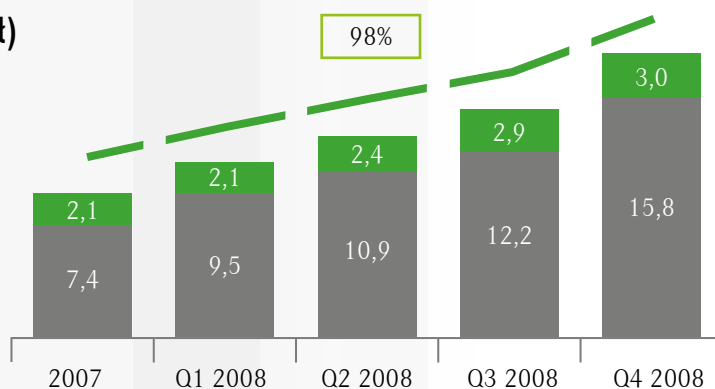
- gospodarstwa domowe
households
- przedsiębiorstwa
businesses



GETIN Bank & Noble Bank – Saldo Depozyty (mld zł)

GETIN Bank & Noble Bank – Deposits (PLN b)

- gospodarstwa domowe
households
- przedsiębiorstwa
businesses

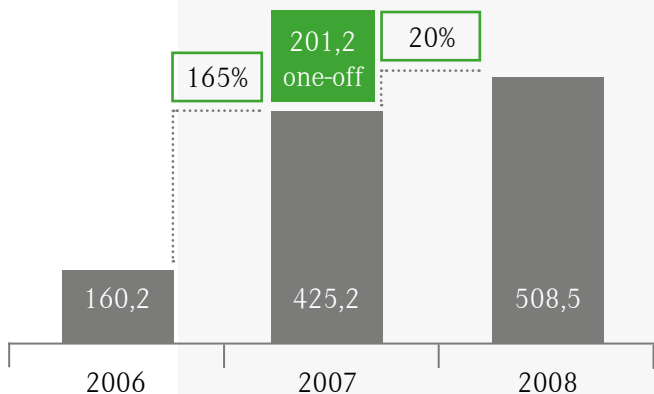


Najważniejsze parametry finansowe GETIN Holding

Major financial parameters of GETIN Holding

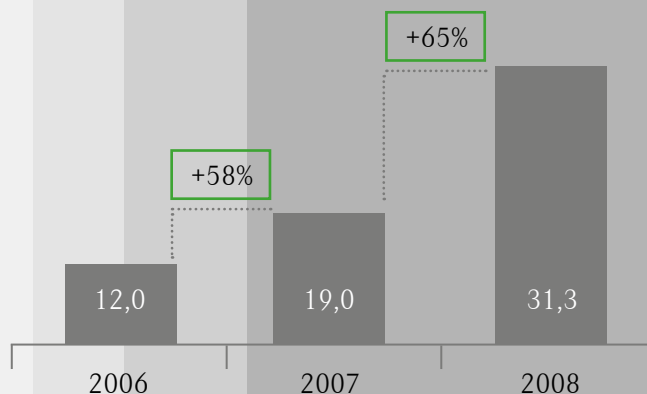
Wynik netto (mln zł)*

Net Profit (PLN m)*



Suma bilansowa (mld zł)

Balance Sheet Total (PLN b)

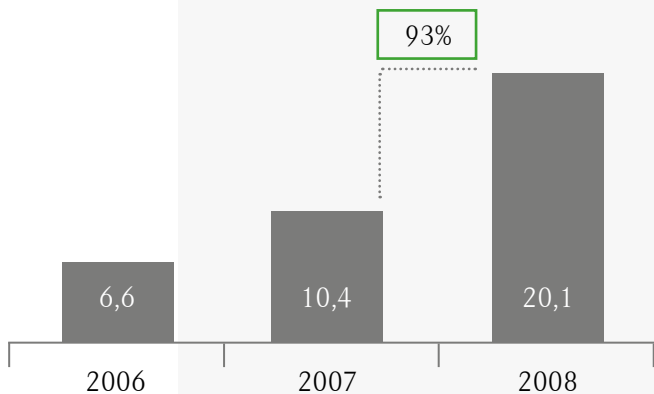


* przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej

* attributable to shareholders of the parent entity

Depozyty saldo (mld zł)

Balance of Deposits (PLN b)



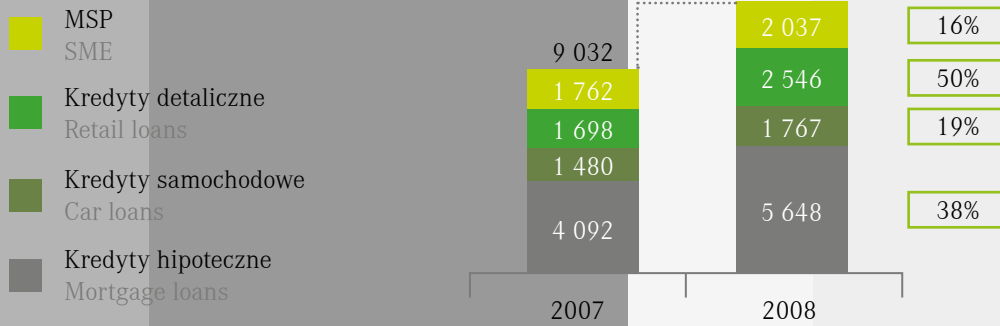
Kredyty netto saldo (mld zł)

Net Balance of Loans (PLN b)



Sprzedaż kredytów (mld zł)

Loan Sales (PLN b)

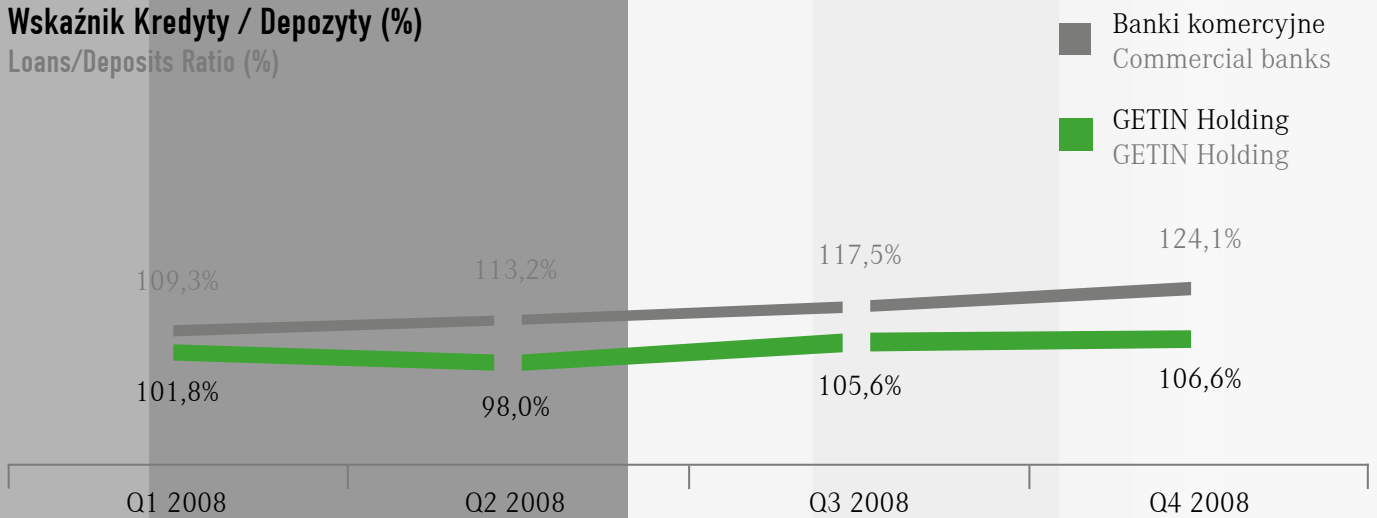


% struktura narastająco
% structure YTD

	2007	2008
MSP / SME	20%	17%
Kredyty detaliczne (Retail loans)	19%	21%
Kredyty samochodowe (Car loans)	16%	15%
Kredyty hipoteczne (Mortgage loans)	45%	47%

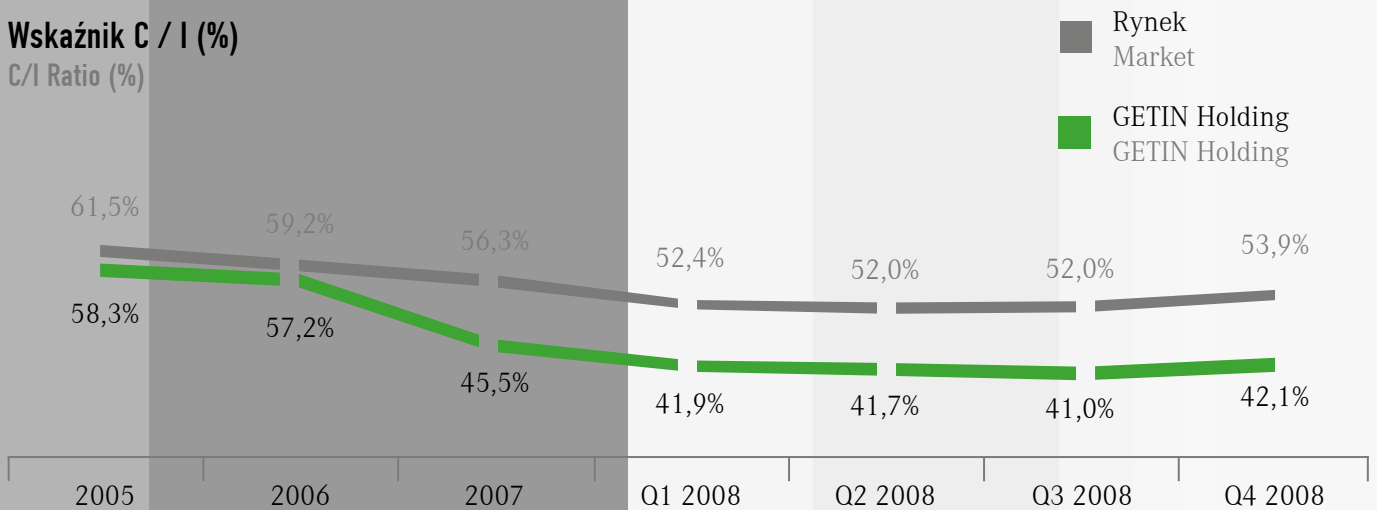
Wskaźnik Kredyty / Depozyty (%)

Loans/Deposits Ratio (%)



Wskaźnik C / I (%)

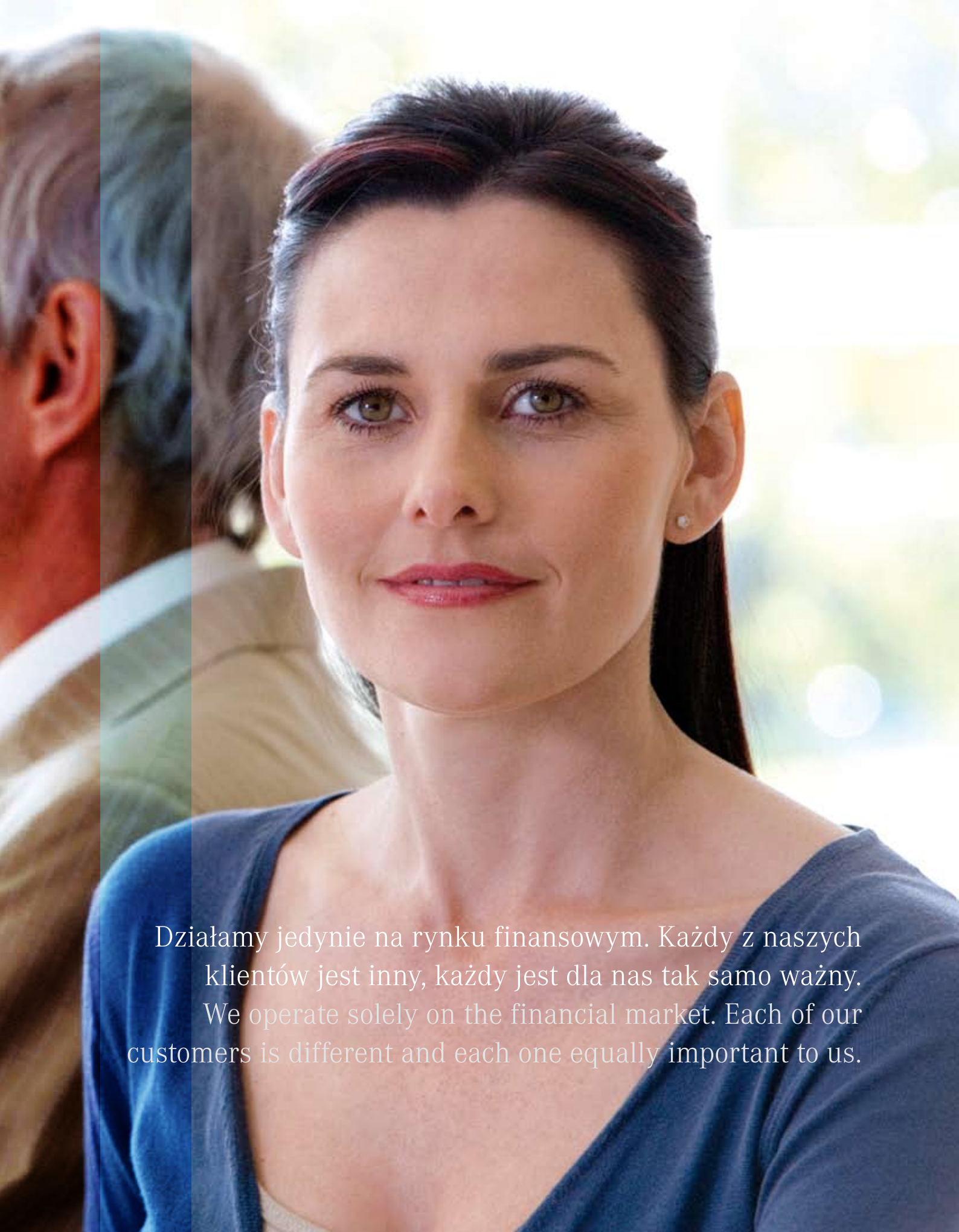
C/I Ratio (%)



Skoncentrowani

Focused





Działamy jedynie na rynku finansowym. Każdy z naszych klientów jest inny, każdy jest dla nas tak samo ważny.
We operate solely on the financial market. Each of our customers is different and each one equally important to us.

Jesteśmy ogólnopolskim bankiem detalicznym, zapewniającym szeroki zakres usług dla klientów indywidualnych oraz małych i średnich firm. Naszą ofertę kierujemy do wszystkich, którzy oczekują sprawdzonych produktów, uproszczonych procedur obsługi i szybkiej oceny ryzyka. Z usług GETIN Banku można skorzystać już w 208 oddziałach (plus 39 Biur Kredytów Hipotecznych Dom) we wszystkich dużych miastach Polski. Nasze usługi świadczymy też w 126 oddziałach franczyzowych. Specjalizujemy się w sprzedaży pożyczek, kredytów gotówkowych oraz kredytów hipotecznych (pod marką Dom Bank). Jesteśmy liderem rynku sprzedaży kredytów samochodowych w Polsce. W 2008 roku osiągnęliśmy również rekordową sprzedaż kredytów konsumpcyjnych, odnotowując wzrost o 60% w porównaniu do roku 2007. Jesteśmy także bardzo aktywni na rynku lokat, stale oferując bardzo korzystne produkty depozytowe. Polityka atrakcyjnych stóp procentowych, poparta silną akcją reklamową, pozwoliła na osiągnięcie trzykrotnie wyższego, niż w roku ubiegłym, przyrostu depozytów osób fizycznych. Wzrósł on o 7,6 mld zł, tj. o 111% w stosunku do salda na koniec 2007 roku. Zostaliśmy również docenieni przez klientów, którzy w rankingu produktów finansowych przyznali nam Złoty Laur Klienta w kategorii „Lokata”. Biorąc pod uwagę rozwój konkurencyjnych produktów oraz szybki wzrost liczby placówek i aktywów, GETIN Bank to z pewnością jeden z najbardziej dynamicznie rozwijających się Banków w Polsce.

Zarząd:

Michał Handzlik - Prezes Zarządu
Łukasz Bald - Wiceprezes Zarządu
Krzysztof Basiaga - Wiceprezes Zarządu
Jakub Malski - Wiceprezes Zarządu
Grzegorz Tracz - Wiceprezes Zarządu

Więcej informacji:

www.getinbank.pl

GETIN Bank

We are a nationwide retail Bank providing a wide array of services to retail customers and small and medium-sized companies. Our offer is addressed to everyone who expects reliable products, straightforward service procedures and prompt risk assessment. GETIN Bank's services are available already from 208 branches (plus 39 Dom Mortgage Lending Offices) in all major Polish cities. In addition, we offer our services via 126 franchise outlets. We specialise in sales of credit advances, cash loans and mortgage loans (under the Dom Bank brand). We are a leader on the Polish car loans market. In 2008, we also recorded the record-breaking sales of consumer loans at the level of over PLN 2 b. This is 60% up on 2007. We are also very active on the deposits market, where we continue to offer very attractive deposit products. Our policy of attractive interest rates, supported with strong advertising, enabled us to triple the increase of retail deposits as compared to the preceding year. As compared to the balance of deposits at the end of 2007, it grew by PLN 7.6 b, i.e. 111%. We also achieved recognition from our Customers who presented us with the „Golden Laurel Award” in the „Deposit Account” category. Considering rapid development of its competitive products and fast-growing number of outlets and assets, GETIN Bank is definitely one of the most dynamically growing banks in Poland.

Management Board

Michał Handzlik - President of the Management Board
Łukasz Bald - Vice President of the Management Board
Krzysztof Basiaga - Vice President of the Management Board
Jakub Malski - Vice President of the Management Board
Grzegorz Tracz - Vice President of the Management Board

More information:

www.getinbank.pl



„Oszczędzam dla wnuczki”

**W samym tylko 2008 roku w GETIN Banku ulokowano
ponad 7,6 mld zł depozytów.**

“I am saving for my granddaughter”

Only in 2008, over PLN 7.6 b was paid into deposit accounts at GETIN Bank.

Jesteśmy jedną z najprężniej rozwijających się firm leasingowych w Polsce. Swoją ofertę kierujemy przede wszystkim do małych i średnich firm. Naszym klientom zapewniamy usługi o najwyższym standardzie, które zwiększają ich szanse na dynamiczny rozwój. Proponujemy najprostsz i najszybszy sposób pozyskania samochodu firmowego, sprzętu biurowego, budowlanego, medycznego oraz innych środków trwałych. W 2008 roku rozwijaliśmy naszą paletę produktów leasingowych. Poszukiwaliśmy nowych rynków i grup klientów, którym możemy oferować nasze proste procedury i szybkość w podejmowaniu decyzji. Rozszerzyliśmy ofertę o rolników indywidualnych, oferując im leasing sprzętu niezbędnego do produkcji rolnej. Dla klientów zainteresowanych użytkowaniem pojazdów pochodzących z Unii Europejskiej przygotowaliśmy leasing w ramach procedur wewnątrzwspólnotowego nabycia towarów, włącznie ze zorganizowaniem transportu przedmiotu do kraju i załatwieniem za klienta wszelkich formalności celnych i podatkowych, związanych ze sprowadzeniem samochodu do Polski oraz jego pierwszą rejestracją. W 2008 roku, w związku z korzystnym kursem dolara, rozszerzyliśmy naszą ofertę o pojazdy sprowadzane z USA. Stawiamy na kompleksową obsługę, dlatego obok leasingu oferujemy klientom pełne pakiety ubezpieczeń komunikacyjnych i majątkowych na leasingowane u nas przedmioty. Dopelnieniem oferty są także pakiety Assistance zapewniające leasingobiorcom pomoc w przypadku awarii lub innego zdarzenia drogowego.

Więcej informacji:

www.getinleasing.pl

GETIN Leasing

We are one of the most robustly developing lease companies in Poland. We address our offer foremostly to small and medium-sized companies. Our customers receive top quality services which facilitate their dynamic development. We offer the simplest and fastest procedure for acquiring a company car, office, construction or medical equipment and other fixed assets. In 2008, we expanded our range of lease products. We searched for new markets and customer groups whom we could offer our simple procedures and fast decision turnaround. We enriched our offer to include retail farmers, offering them lease of farming equipment. Customers interested in purchase of vehicles from the European Union can now take advantage of lease based on procedures devised for purchase of intra-Community goods, including organisation of transport of a given vehicle to Poland and arranging all the related customs and tax formalities, as well as vehicle's first registration, on behalf of the customer. In 2008, when the USD exchange rate was attractive, we expanded our offer to include vehicles purchased in the USA. We believe in importance of full customer service and therefore, apart from lease, we also provide our customers with comprehensive motor insurance and property insurance for the leased goods. In addition, we also offer the Assistance package ensuring support for our lessees in case of vehicle breakdown or any other road emergency.

More information:

www.getinleasing.pl

* 13 lutego 2009 spółka została nabyta przez GETIN Bank SA

* On 13 February 2009 the Company was acquired by GETIN Bank SA

A woman with blonde hair tied back, wearing a white lab coat, stands in a dental office. She is holding a pair of glasses. The background shows dental equipment, including a microscope, a computer monitor, and a dental chair.

„Mogłam dobrze wystartować”

**Przez 5 lat pomogliśmy ponad 13 tysiącom przedsiębiorców
rozwinąć ich własny biznes.**

“I had a benefit of good start”

In 5 years, we helped over 13 thousand entrepreneurs take off.



NOBLE BANK

Jesteśmy pierwszą w Polsce instytucją wyspecjalizowaną w usługach Bankowości Prywatnej. Swoją ofertę kierujemy do szybko rosnącej grupy zamożnych klientów, oczekujących indywidualnych rozwiązań w zakresie finansów osobistych. Do ich dyspozycji oddajemy wiedzę najlepszych doradców, wyspecjalizowanych m.in. w tematyce inwestycji, nieruchomości i podatków, oraz najlepsze produkty wielu instytucji finansowych, w tym rozwiązania własne. Klienci Noble Banku jako pierwsi w Polsce mogli korzystać z usługi Art Banking, umożliwiającej inwestowanie na rynku sztuki. Stworzyliśmy również pierwszy w Polsce autorski serwis Noble Concierge, który prowadzi działania w zakresie usług pozafinansowych. W 2008 roku zainicjowaliśmy też kolejną nową linię biznesową w postaci własnych kart kredytowych. Wśród nich znalazła się luksusowa karta kredytowa VISA Infinite z nieograniczonym limitem kredytowym. Jej wygląd zaprojektowało włoskie studio graficzne Pininfarina. Do tej pory uruchomiliśmy osiem ekskluzywnych oddziałów naszego Banku. Dzięki przemyślanym planom rozwoju osiągają one rentowność po miesiącu od momentu rozpoczęcia działalności. Doceniają nas nie tylko klienci, ale również media branżowe. W corocznym rankingu „50 Najlepszych Banków w Polsce”, przygotowanym przez miesięcznik finansowy BANK, zajęliśmy pierwsze miejsce w kategorii „Efektywność działania”. Pierwsze miejsce w kategorii najlepszych Banków małych i średnich w swoim konkursie przyznała nam także „Gazeta Bankowa”.

Zarząd:

Jarosław Augustyniak – Prezes Zarządu
Krzysztof Spyra – Członek Zarządu
Maurycy Kühn – Członek Zarządu
Bogusław Krysiński – Członek Zarządu

Więcej informacji

www.noblebank.pl

Noble Bank

We are the first specialist Private Banking institution in Poland. We aim our offer at the rapidly growing group of affluent customers who expect customised personal finance solutions. Available to them are the best advisors who are experts in such fields as investment, real estate and taxes, as well as the best products of many financial institutions, including our proprietary solutions. Customers of Noble Bank were the first in Poland to take advantage of the ArtBanking service, supporting investment on the arts market. We also established the first in Poland dedicated Noble Concierge service which involves non-financial services. In 2008, we also initiated a new business line of own brand credit cards. Among those cards there is the luxurious VISA Infinite credit card without a maximum credit limit. It was designed by the Italian Pininfarina graphic design studio. As until present, we have launched eight prestigious branches of our Bank. Thanks to consistent development plans, they start yielding profit one month from commencement of operations. We are not only valued by customers but also the industry-specific media. In the annual ranking of “Top 50 Best Banks in Poland”, prepared by the BANK financial monthly, we came first in the “effectiveness of operations” category. Also the Gazeta Bankowa weekly placed us at the top of its list in the Best Small and Medium Banks category.

Management Board:

Jarosław Augustyniak – President of the Management Board
Krzysztof Spyra – Member of the Management Board
Maurycy Kühn – Member of the Management Board
Bogusław Krysiński – Member of the Management Board

More information

www.noblebank.pl



„Wiem, czego chcę”

W ramach usługi bankowości prywatnej obsługujemy 4,5 tysiąca klientów.

“I know what I want”

We offer private banking services to 4.5 thousand customers.

Jesteśmy liderem rynku doradztwa finansowego w Polsce. To dla nas pracują najbardziej doświadczeni specjaliści finansowi. Oferujemy najlepsze rozwiązania finansowe kilkudziesięciu renomowanych instytucji oraz pomoc w zarządzaniu finansami osobistymi. Dzięki kilkuset tysiącom godzin spędzonych na spotkaniach z klientami, wiemy, czego oczekują osoby inwestujące swoje pieniądze i poszukujące kredytów. Jesteśmy częścią Noble Banku, specjalizującego się w usługach Bankowości Prywatnej, notowanego od maja 2007 roku na Warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych. Open Finance dysponuje 65 oddziałami. Tylko w 2008 roku uruchomiliśmy 20 nowych placówek, dzięki czemu nasze usługi dostępne są już w całej Polsce. Naszych klientów obsługują również doradcy mobilni, działający pod nazwą Open Direct. W 2008 roku Open Finance wzmocniło swój wizerunek firmy doświadczonej, dobrze znanej setkom tysięcy klientów, prowadząc pierwszą w swojej historii kampanię wizerunkową. Miliony złotych zainwestowanych za pośrednictwem Open Finance i dziesiątki tysięcy filiżanek kawy – to tylko niektóre wartości, o których opowiada spot reklamowy.

Zarząd:

Aleksandra Łukasiewicz – Członek Zarządu
Wojciech Gradowski – Członek Zarządu

Więcej informacji:

www.open.pl

Open Finance

We are a leader on the Polish financial advisory market. We employ the most experienced financial specialists. We offer customers the best financial solutions of several dozen renowned institutions and help them manage their personal finances. Thanks to a few hundred thousand hours of meetings with customers we understand the needs of people who want to invest or borrow money. We are a part of Noble Bank specialising in the Private Banking services, listed since May 2007 on the Warsaw Stock Exchange. Open Finance operates 65 branches. In 2008 alone, we launched 20 new branches, thus making our services available throughout Poland. Our customers can also arrange a meeting with mobile advisors (Open Direct). In 2008, Open Finance reinforced its image of an experienced company, well known to hundreds and thousands of customers, when we launched our first branding campaign. Millions of zloties invested via Open Finance and tens of thousands of cups of coffee - represent just some of the values brought up in the commercial spot.

Management Board:

Aleksandra Łukasiewicz – Member of the Management Board
Wojciech Gradowski – Member of the Management Board

More information:

www.open.pl



„Zdajemy się na rady ekspertów”

W 2008 roku każdego miesiąca z usług Open Finance korzystało średnio 15 tys. klientów.

„We follow the advice of experts”

In 2008, every month on average 15 thousand customers used the services of Open Finance.

NOBLE FUNDS

TOWARZYSTWO FUNDUSZY INWESTYCYJNYCH S.A.

Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych Noble Funds rozpoczęło działalność w 2006 roku jako część Grupy Noble Bank. Doświadczona kadra menedżerska i umiejętnie tworzone strategie inwestycyjne sprawiły, że w krótkim czasie staliśmy się ważnym graczem na rynku funduszy. Zajmujemy się tworzeniem funduszy inwestycyjnych i zarządzaniem nimi oraz świadczymy usługi asset management, polegające na indywidualnym doradztwie w kwestii portfela papierów wartościowych. Nasz najważniejszy kapitał to doświadczony zespół specjalistów. Menedżerowie, którzy kierują Noble Funds, mają wieloletnie doświadczenie w renomowanych instytucjach finansowych, takich jak Credit Suisse, Deutsche Bank A.G., Commercial Union TFI, PKO/CS TFI czy CitiBank. Dzięki swojej wiedzy, profesjonalnie i pewnie zarządzają powierzonymi środkami, jednocześnie zapewniając naszym klientom maksymalne bezpieczeństwo inwestycji. Noble Funds TFI oferuje sześć zróżnicowanych subfunduszy: Skarbowy, Mieszany, Akcji, Akcji Małych i Średnich Spółek oraz Luxury, czyli sektora dóbr luksusowych, który wprowadziliśmy jako pierwsi w Polsce. W 2008 roku stworzyliśmy kolejny subfundusz Noble Fund Timingowy w ramach funduszu parasolowego Noble Funds FIO. Nasze rozwiązania są już dostępne w kilkunastu bankach, domach maklerskich i firmach doradztwa finansowego. Doceniają nas nie tylko klienci. Na swoim koncie mamy dwie nagrody „Złoty Portfel” przyznane przez Gazetę Giełdy „Parkiet” dla funduszy: Noble Fund Akcji oraz Noble Fund Mieszany. Fundusz Noble Fund Mieszany został również uznany za najlepszy w najnowszym rankingu „Pulsu Biznesu”.

Zarząd:

Mariusz Staniszewski - Prezes Zarządu

Mariusz Błachut - Wiceprezes Zarządu

Sylwia Magott - Członek Zarządu

Więcej informacji:

www.noblefunds.pl

Noble Funds TFI

Noble Funds TFI (Investment Funds Company) commenced its operations in 2006 as part of the Noble Bank Group. Experienced managers and skilfully designed investment strategies promoted us in a short time to the position of an important player on the funds market. We establish and manage investment funds and provide asset management services which entail individual consulting regarding securities portfolio. Our most important capital is the experienced team of specialists. Managers of Noble Fund have years of experience in renowned financial institutions, such as Credit Suisse, Deutsche Bank A.G., Commercial Union TFI, PKO/CS TFI or CitiBank. Thanks to the held knowledge, they manage customers' funds in a professional and reliable manner, while ensuring maximum security of investment. Noble Funds TFI offers six varied subfunds: Treasury Fund, Mixed Fund, Equity Fund, SME Equity Fund and Luxury Fund for the sector of luxury goods, which we were the first in Poland to introduce. In 2008, we established another subfund, Noble Timing Fund under the Noble Funds FIO umbrella fund. Our solutions are already available from a dozen or so banks, brokerage houses and financial advisory companies. We are valued not only by customers. Our organisation won two „Golden Portfolio” Awards granted by the Warsaw Stock Exchange daily, Parkiet, for Noble Equity Fund and Noble Mixed Fund. Noble Mixed Fund was also ranked the best in the most recent ranking prepared by the Puls Biznesu daily.

Management Board:

Mariusz Staniszewski - President of the Management Board

Mariusz Błachut - Vice President of the Management Board

Sylwia Magott - Member of the Management Board

More information:

www.noblefunds.pl



„Nawet w trudnych czasach można zarabiać”

Ponad 6 tysięcy klientów wybrało naszą ofertę.

“It is possible to earn even in hard times”

Over 6 thousand customers chose our offer.

Towarzystwo Ubezpieczeń EUROPA SA i Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie EUROPA SA tworzą Grupę Kapitałową EUROPA. Obie Spółki sukcesywnie wzrastają, znacznie szybciej niż rynek. Grupa odnotowała w 2008 roku rekordowy przypis składki w wysokości 2,9 mld zł (wg PSR), czyli dwukrotnie wyższy niż w roku 2007. W tym czasie wynik GK EUROPA wzrósł o ponad 30%. Miniony rok był najlepszy w historii firmy. Osiągnęliśmy nie tylko znakomite wyniki finansowe, ale zapewniliśmy Spółce Życiowej awans do grona największych w Polsce ubezpieczycieli życiowych pod względem przypisu składki brutto. To efekt bogatego portfela ubezpieczeń inwestycyjnych. Tylko w roku 2008 uruchomiliśmy ponad 400 subskrypcji produktów strukturyzowanych w formie ubezpieczenia na życie i dożycie, z czego dużą liczbę poprzez nasz unikalny model biznesowy, tj. „Butik Inwestycyjny. Ubezpieczenia”. Dzisiaj współpracujemy już z ponad 60 Partnerami. TU EUROPA SA umocniło swoją pozycję lidera w segmencie bancassurance, poszerzając swój portfel m.in. o nowatorskie ubezpieczenie Tytułu Prawnego oraz Eurogwarancje. Wzbogaciło także swoją ofertę o produkty turystyczne, wprowadzając ubezpieczenie „Travel World”, gwarantujące wszechstronną ochronę klientom biur podróży. Obie Spółki EUROPA należą do elitarnego grona firm posiadających rating oceniający Siłę Finansową Ubezpieczyciela (IFS). Agencja Fitch Ratings określiła go na poziomie „A(pol)” na rynku krajowym oraz „BBB-” na rynku międzynarodowym. Perspektywa obu ratingów jest stabilna. TU EUROPA SA wciąż pozostaje jedyną firmą ubezpieczeniową notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych, która jednocześnie przestrzega zasad ładu korporacyjnego. Doskonała kondycja obu Spółek to efekt konsekwentnej dywersyfikacji oferty produktowej oraz kanałów dystrybucji, a także rygorystycznych założeń, dotyczących bezpieczeństwa i kosztów działalności Spółek GK EUROPA.

Zarząd:

Jacek Podoba – Prezes Zarządu
Bogdan Frąckiewicz – Wiceprezes Zarządu
Krzysztof Rosiński – Wiceprezes Zarządu
Stanisław Wlazło – Wiceprezes Zarządu
Piotr Sztuba – Członek Zarządu

Więcej informacji:

www.tueuropa.pl

the EUROPA Capital Group

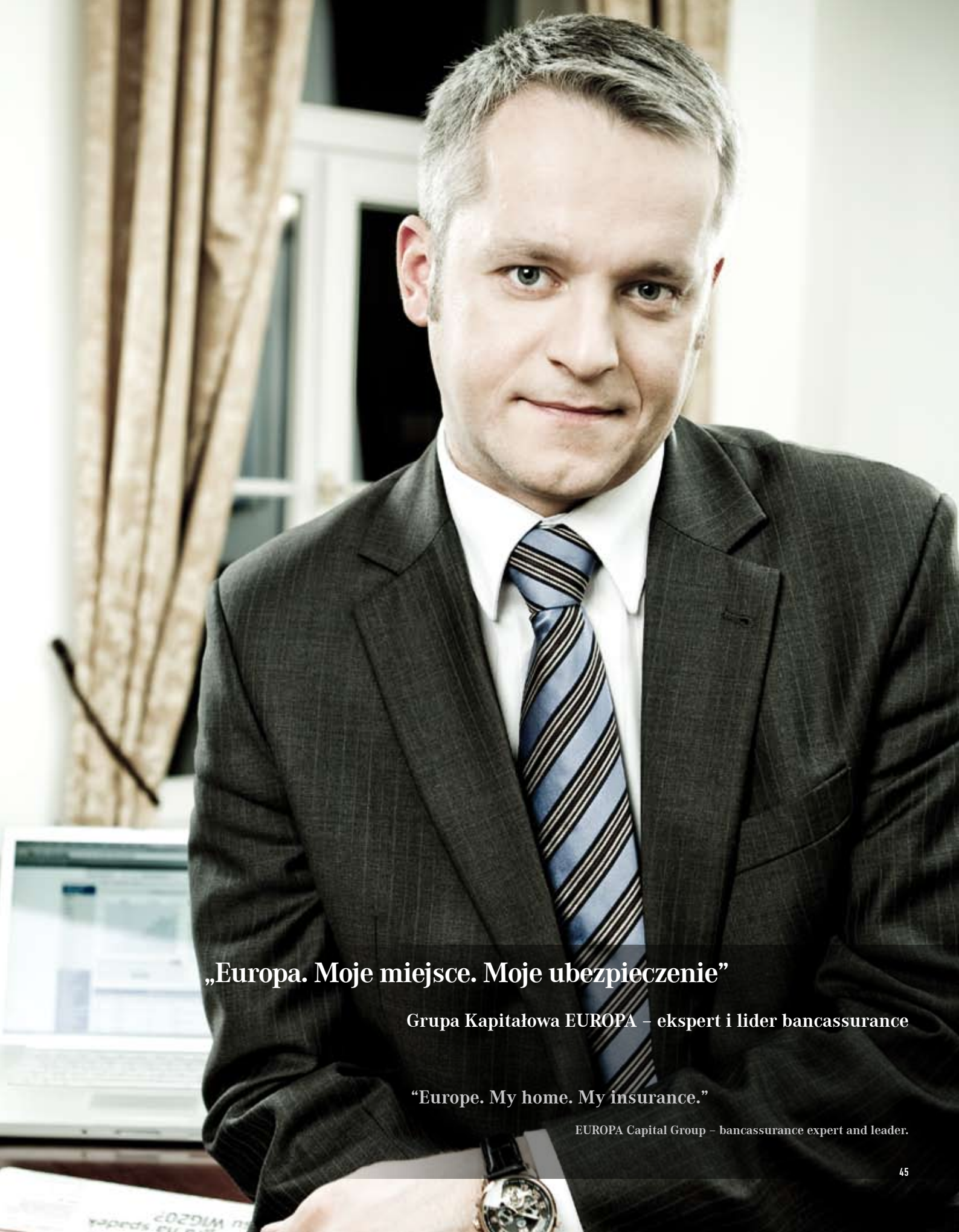
The EUROPA SA Insurance Company and the EUROPA SA Life Insurance Company make up the EUROPA Capital Group. Both companies are gradually growing, significantly quicker than the market. In 2008 the Group reported record premiums written in the amount of PLN 2.9 billion (according to PAS), i.e. twice as much as in 2007. At the same time the result of the EUROPA Capital Group rose by 30%. 2008 was the best year in the company's history. Not only did we achieve excellent financial results, but we also managed to promote our Life Insurance Company to the group of the largest life insurers in Poland with regard to gross premiums written. It is clearly an effect of our rich investment insurance portfolio. 2008 saw launching more than 400 subscriptions of structured products in the form of endowment insurance, most of which took place through our unique business model, i.e. 'Investment Boutique. Insurance'. Today we cooperate with over 60 Partners. The EUROPA SA Insurance Company has reinforced its leading position in the bancassurance segment, for instance by adding to its portfolio an innovative Legal Title insurance and the so-called Euro-guarantees. Moreover, it has enriched its offer with tourist products, such as the 'Travel World' insurance which guarantees comprehensive protection to the travel agencies' customers. Both EUROPA companies belong to an elite group of organizations which are given ratings indicating the Insurer's Financial Strength (IFS). The Fitch Ratings Agency has defined the rating at the 'A(pol)' level in the domestic market and 'BBB-' in the international market. The perspective of both ratings is stable. The EUROPA SA Insurance Company remains the only insurer, listed at the Warsaw Stock Exchange, observing the corporate governance rules. The perfect shape of both Companies results from the consistent diversification of their distribution channels and products offered to the customers, as well as from the strict assumptions on the safety issues and costs related to the EUROPA Capital Group's operations.

Management Board:

Jacek Podoba – President of the Management Board
Bogdan Frąckiewicz – Vice President of the Management Board
Krzysztof Rosiński – Vice President of the Management Board
Stanisław Wlazło – Vice President of the Management Board
Piotr Sztuba – Member of the Management Board

More information:

www.tueuropa.pl

A professional portrait of a man with short, graying hair, wearing a dark pinstriped suit jacket, a white shirt, and a blue and black striped tie. He is sitting at a desk with a laptop open in front of him. The background shows a window with light-colored curtains. The lighting is soft and focused on the man.

„Europa. Moje miejsce. Moje ubezpieczenie”

Grupa Kapitałowa EUROPA – ekspert i lider bancassurance

“Europe. My home. My insurance.”

EUROPA Capital Group – bancassurance expert and leader.



fiolet
Powszechny
Dom Kredytowy

Jesteśmy firmą pośrednictwa finansowego, powstała z połączenia struktur Powszechnego Domu Kredytowego we Wrocławiu SA oraz Fiolet SA we wrześniu 2008 roku. Doświadczenie PDK w zakresie kredytów samochodowych i hipotecznych oraz dorobek Fioletu w sprzedaży kredytów gotówkowych, hipotecznych i kart kredytowych, sprawiły, że Fiolet Powszechny Dom Kredytowy, zatrudniający niemal 1000 osób, już na starcie zapewnił sobie silną pozycję w czołówce operatorów finansowych. Połączenie kompetencji to nie jedyny atut firmy. Fiolet Powszechny Dom Kredytowy wyróżnia się na rynku unikatową siecią sprzedaży o ogólnopolskim zasięgu. Po połączeniu liczba placówek własnych spółki wzrosła do ponad 260, natomiast partnerskich – do ok. 5500. Jesteśmy obecni w ponad 400 miastach Polski. Ponadto, dzięki najnowszym zdobyczom techniki, świadczymy usługi drogą internetową. Dzięki przejrzystości i funkcjonalności swoich aplikacji zdobywamy najbardziej wymagających klientów. Strategię rozwoju realizujemy również poprzez wprowadzanie nowych, indywidualnych rozwiązań, dostępnych jedynie w naszej ofercie, oraz rozszerzanie alternatywnych kanałów dystrybucji.

Zarząd:

Ireneusz Wąsowicz – Prezes Zarządu
Sławomir Tiede – Wiceprezes Zarządu
Dariusz Wolski – Wiceprezes Zarządu

Więcej informacji:

www.fioletpdk.pl

Fiolet – Powszechny Dom Kredytowy

We are a financial intermediation company established in September 2008 by merger of Powszechny Dom Kredytowy we Wrocławiu SA (PDK) and Fiolet SA. The experience of PDK in the field of car and mortgage loans, together with Fiolet's achievements in the area of cash loans, mortgage loans and credit cards, granted Fiolet Powszechny Dom Kredytowy, employing almost 1000 persons, a very strong position in the very lead of financial operations already at the start. The combined capabilities are by no means the only asset of the Company. Fiolet Powszechny Dom Kredytowy's distinctive market position is determined by its unique nationwide sales network. Following the merger, the number of own outlets of the Company grew to over 260, while the number of partner outlets reached ca. 5500. We are present in over 400 towns and cities of Poland. What is more, thanks to cutting edge technological solutions, we also offer online services. We attract interest of the most demanding customers with our transparent and functional applications. We also implement our growth strategy by way of introducing new, dedicated solutions available only at our Company, as well as developing alternative distribution channels.

Management Board:

Ireneusz Wąsowicz – President of the Management Board
Sławomir Tiede – Vice President of the Management Board
Dariusz Wolski – Vice President of the Management Board

More information:

www.fioletpdk.pl



„Marzyliśmy o tym samochodzie”

W 2008 roku pomogliśmy sfinansować zakup samochodów dla prawie 14 tysięcy rodzin.

“We have been dreaming about this car”

In 2008, we helped finance purchase of cars for over 14 thousand families

GETIN International SA to spółka zależna GETIN Holding, utworzona w celu realizacji długofalowej strategii ekspansji Grupy na rynki zagraniczne. Spółka ma tworzyć, nabywać, rozwijać i zbywać podmioty prowadzące działalność w sektorze consumer finance.

PLUS BANK

Na rynku ukraińskim działamy już 19 lat, od listopada 2007 roku, pod nazwą Plus Bank. W 2008 roku z banku regionalnego staliśmy się instytucją o ogólnokrajowym zasięgu. Burzliwy rozwój ukraińskiej gospodarki i kryzysy, jakie przechodziła, były testem, który nasz bank zdał zyskując tym samym zaufanie klientów i akcjonariuszy. Obecnie rozwijamy się w segmencie consumer finance. Naszym klientom oferujemy szeroki wybór produktów kredytowych i depozytowych, wśród których największym zainteresowaniem cieszą się kredyty gotówkowe oraz lokaty.

CARCADE

Jesteśmy jedną z największych firm leasingowych działających na rynku rosyjskim. Specjalizujemy się w leasingu aut dla małego i średniego biznesu. Nasze produkty leasingowe to wynik realizacji wspólnych programów z importerami, producentami, oficjalnymi dealerami i ubezpieczycielami. Właśnie dlatego nasi klienci mają najlepsze i najbardziej korzystne warunki leasingu w kraju. W trakcie swojej działalności na rynku rosyjskim zawarliśmy ponad 30 tysięcy umów. Mamy 47 oddziałów Carcade Leasing w 43 miastach - to jedna z największych sieci leasingowych w Rosji. Dbamy, aby nasze usługi były coraz wyższej jakości i coraz łatwiej dostępne. W tej chwili, dzięki informatyzacji firmy i nowym technologiom, jesteśmy w stanie przyjmować zamówienia w biurze klienta i realizować je w ciągu zaledwie 24 godzin. Staramy się także wyprzedzać oczekiwania naszych klientów. Oferujemy im wciąż nowe produkty, a oprócz leasingu, dajemy również wsparcie w kwestiach księgowości, ubezpieczenia i porad prawnych.

GETIN International

Plus Bank (Ukraine)

Carcade (Russia)

Sombel Bank (Belarus)

Credit Zone (Romania)

GETIN International SA is a subsidiary of GETIN Holding, established with an aim of realising the long-term strategy of the Group's foreign expansion. The Company's purpose is to found, acquire, develop and dispose of consumer finance entities.

PLUS BANK

We have been present on the Ukrainian market for 19 years now, since November 2007 under the name of Plus Bank. In 2008, we transformed from a regional bank to a nationwide institution. The turbulent development of Ukrainian economy and the crises it experienced, were tests which we passed, thus gaining trust of customers and shareholders alike. As at present, we are growing in the consumer finance segment. Our customers are offered a wide selection of credit and deposit products, including the most popular cash loans and deposit accounts.

CARCADE

We are one of the largest lease companies on the Russian market. Our area of expertise involves lease of cars to SMEs. The range of our lease products comes from schemes performed jointly with importers, producers, official dealers and insurers. In consequence, we can provide our customers with the best and most attractive lease terms in the country. In the course of our presence on the Russian market, we have concluded over 30 thousand agreements. We operate 47 branches of Carcade Leasing in 43 cities - one of the largest lease networks in Russia. We take every effort to ensure increasing quality and availability of our services. Currently, thanks to computerisation of our Company and new technologies, we are able to accept orders at the customer's and execute them in just 24 hours. At the same time, we strive to exceed expectations of our customers. We continue to offer them new products and in addition to lease products, we also provide them with accounting, insurance and legal support.



„Mogę pozwolić sobie na więcej”

Trzykrotnie zwiększyliśmy portfel kredytowo-inwestycyjny Plus Banku, który wynosi prawie 500 mln hrywien.

“I can now afford more”

We have tripled Plus Bank's lending and investment portfolio which now totals almost UAH 500 m.

SOMBEL BANK

Jesteśmy jednym z najmłodszych banków na Białorusi. Swoją działalność rozpoczęliśmy w 2004 roku, mimo to zdążyliśmy zdobyć stabilną pozycję na rynku. Posiadamy 8 oddziałów bankowych i 215 punktów zdalnego wypełniania wniosków kredytowych. Jesteśmy uniwersalnym bankiem o klasycznej ofercie. Firmom oferujemy obsługę wszystkich rachunków używanych na Białorusi, kredyty inwestycyjne, opiekę personal managera, zajmującego się wszystkimi rachunkami klienta, oraz system płatności elektronicznych „Klient-Bank”. W obsłudze osób prywatnych stawiamy na kompleksową obsługę kont i kredyty konsumpcyjne. Chcemy umożliwić dostęp do kredytów konsumpcyjnych jak największej liczbie Białorusinów, dlatego zbudowaliśmy system udzielania kredytów na odległość, tak aby mieli na nie szansę również mieszkańcy małych miejscowości. Tam, gdzie nie ma oddziałów, pożyczek udziela się bezpośrednio w sklepach, w których klienci nabywają konkretny towar. Naszym atutem są również maksymalnie uproszczone procedury i szybkość obsługi – decyzje kredytowe wydajemy w 30 minut.

CREDIT ZONE

Credit Zone jest marką handlową spółki Perfect Finance z siedzibą w Bukareszcie, w Rumunii, która w październiku 2007 roku rozpoczęła działalność polegającą na doradztwie kredytowym. Na początku 2008 roku GETIN Holding objął większościowy pakiet udziałów w Perfect Finance. Na rynku rumuńskim doradztwo kredytowe to pionierskie przedsięwzięcie. Dotychczas dystrybucja produktów finansowych była w tym kraju zdominowana przez oddziały bankowe. Możliwość porównania ofert kilkunastu instytucji finansowych w jednym miejscu oraz otrzymania specjalistycznej porady wykwalifikowanego doradcy jest coraz bardziej doceniana wśród klientów. Oferta Credit Zone obejmuje kredyty i pożyczki hipoteczne, udzielane przez 15 banków i instytucji finansowych. Obecnie posiadamy 3 oddziały zlokalizowane w Bukareszcie. Chcemy zapewnić naszym klientom nie tylko szerszy i łatwiejszy dostęp do kredytów hipotecznych, ale – poprzez bliską współpracę z bankami – kreować innowacyjne rozwiązania finansowe.

Zarząd:

Bernard Afeltowicz – Prezes Zarządu

Więcej informacji:

www.carcade.com
www.pbank.if.ua
www.creditzone.ro
www.sbb.by

SOMBEL BANK

We are one of the youngest banks in Belarus. Even though we did not commence our operations on that market until 2004, we have already gained a stable position there. We operate 8 bank branches and 215 remote credit application outlets. We are a universal bank offering standard bank products. Companies are offered all types of accounts used in Belarus, investment loans, assistance of personal manager who deals with all the accounts of the customer and “Customer-Bank” electronic payments system. Our retail customer service is focused on comprehensive account services and consumer loans. In an effort to increase availability of our consumer facilities to the Belarussians, we have established a remote lending system which caters for residents of small towns and villages. Where we have no branches, loans are granted immediately at shops where customers purchase specific goods subject to lending. Our offer is also attractive due to maximally simplified procedures and fast turnaround - we issue credit decisions within 30 minutes.

CREDIT ZONE

Credit Zone is a trade brand of Perfect Finance company with registered office in Bucharest, Romania, which commenced credit consulting operations in October 2007. In early 2008, GETIN Holding took up a majority stake in Perfect Finance. Credit consulting on the Romanian market is a pioneering undertaking. As until present, distribution of financial products in this country has been dominated by bank branches. The possibility of comparing offers of a dozen or so financial institutions in one place and receiving a specialist advice of qualified advisors is gaining on popularity among customers. The Credit Zone's offer encompasses mortgage loans and advances granted by 15 banks and financial institutions. Currently we operate 3 branches located in Bucharest. We aim at providing our customers with not only a wider and easier access to mortgage facilities, but also innovative financial solutions created thanks to close cooperation with banks.

Management Board:

Bernard Afeltowicz – President of the Management Board

More information:

www.carcade.com
www.pbank.if.ua
www.creditzone.ro
www.sbb.by



„Dzięki leasingowi mogę rozwijać mój biznes”

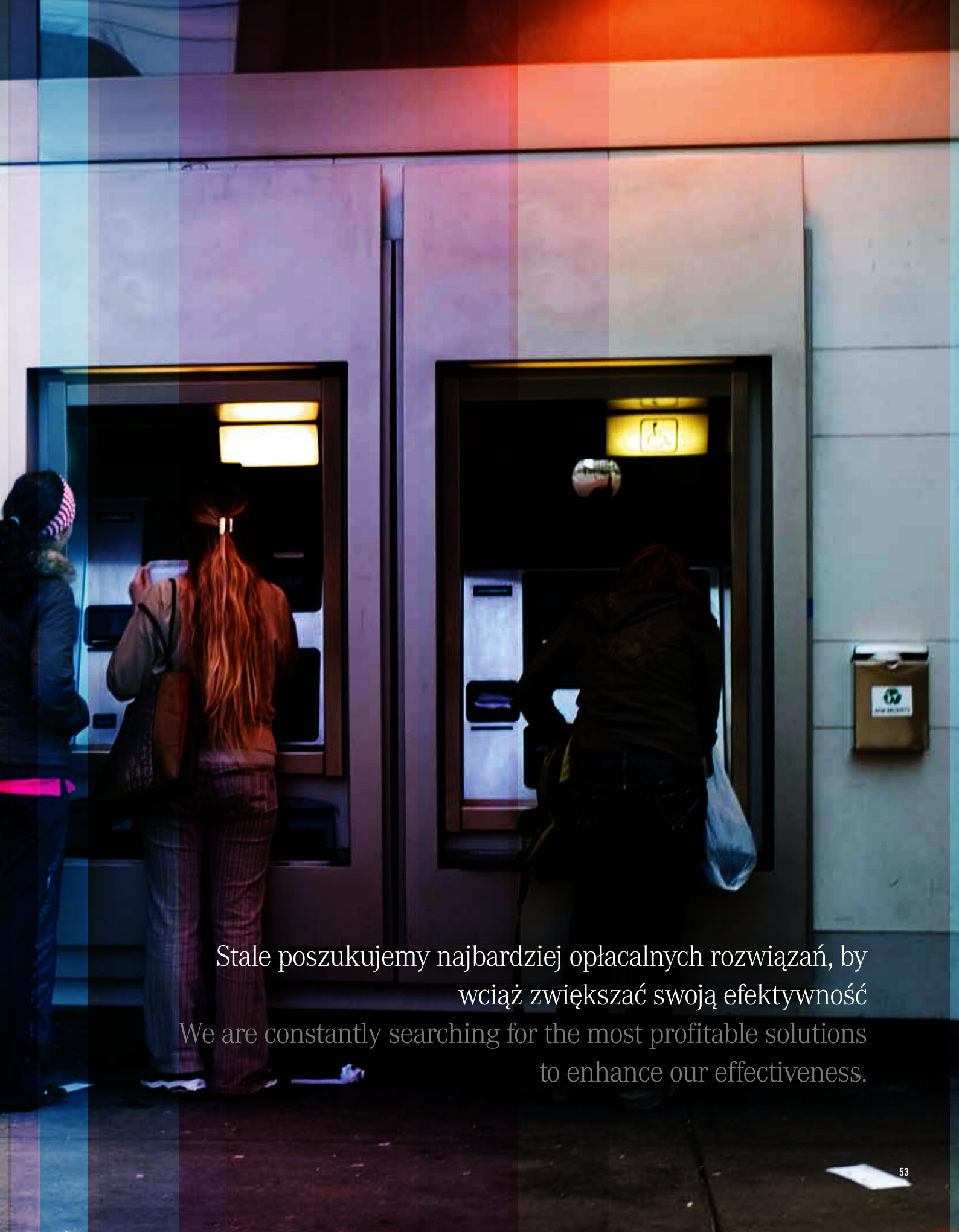
Jako pierwsza firma leasingowa w Rosji, wprowadziliśmy nowy system informatyczny na bazie SAP R3.

“Thanks to lease I can increase my business”

We were the first lease company in Russia to implement the new IT system based on SAP R3 solution.

Efektywni Effective





Stale poszukujemy najbardziej opłacalnych rozwiązań, by
wciąż zwiększać swoją efektywność
We are constantly searching for the most profitable solutions
to enhance our effectiveness.

Sprawozdanie finansowe

Financial Statements

SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT
za okres 12 miesięcy, zakończony dnia 31 grudnia 2008 i 31 grudnia 2007 roku

SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	01.01.2008-31.12.2008	Dane porównywalne 01.01.2007-31.12.2007
Działalność kontynuowana	tys. PLN	tys. PLN
I. Przychody z tytułu odsetek	1 949 133	1 143 430
II. Koszty z tytułu odsetek	(1 141 582)	(582 225)
III. Wynik z tytułu odsetek	807 551	561 205
IV. Przychody z tytułu prowizji i opłat	310 446	318 710
V. Koszty z tytułu prowizji i opłat	(68 903)	(61 714)
VI. Wynik z tytułu prowizji i opłat	241 543	256 996
VII. Składki ubezpieczeniowe	607 044	287 651
VIII. Przychody z tytułu dywidend	1 377	2 008
IX. Wynik na instrumentach finansowych wycenianych do wartości godziwej	152 386	74 813
X. Wynik na instrumentach finansowych	643	1 352
XI. Wynik z pozycji wymiany	354 089	182 048
XII. Odszkodowania i świadczenia	(13 170)	(5 240)
XIII. Zmiana stanu rezerw techniczno-ubezpieczeniowych	(121 599)	(24 580)
XIV. Inne przychody operacyjne	71 393	(293 754)
XV. Inne koszty operacyjne	(234 684)	(140 828)
XVI. Pozostałe przychody i koszty operacyjne netto	817 479	670 978
XVII. Wynik z tytułu odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości kredytów, pożyczek, należności leasingowych	(379 141)	(104 083)
XVIII. Ogólne koszty administracyjne	(786 629)	(586 460)
XIX. Wynik z działalności operacyjnej	700 803	798 636
XX. Udział w zyskach (stratach) jednostek stowarzyszonych	224	3 780
XXI. Zysk (strata) brutto	701 027	802 416
XXII. Podatek dochodowy	(140 263)	(134 389)
XXIII. Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	560 764	668 027
Działalność zaniechana		
XXIV. Wynik z działalności zaniechanej	(392)	-
XXV. Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej i zaniechanej	560 372	668 027
1. Przypisane akcjonariuszom jednostki dominującej	508 523	626 364
2. Przypisane udziałowcom mniejszościowym	51 849	41 663
Zysk na jedną akcję		
- podstawowy z zysku za rok obrotowy (PLN)	0,72	0,91
- rozwodniony z zysku za rok obrotowy (PLN)	0,71	0,89

CONSOLIDATED INCOME STATEMENT
for the 12 months ended 31 December 2008 and 31 December 2007

CONSOLIDATED INCOME STATEMENT	01 Jan 2008-31 Dec 2008	Comparable data 01 Jan 2007-31 Dec 2007
Continued operations	PLNk	PLNk
I. Interest income	1 949 133	1 143 430
II. Interest expenses	(1 141 582)	(582 225)
III. Profit (loss) on interest	807 551	561 205
IV. Income from fees and charges	310 446	318 710
V. Costs of fees and charges	(68 903)	(61 714)
VI. Profit (loss) on fees and charges	241 543	256 996
VII. Insurance premiums	607 044	287 651
VIII. Dividend income	1 377	2 008
IX. Profit (loss) on financial instruments at fair value	152 386	74 813
X. Profit (loss) on financial instruments	643	1 352
XI. Profit (loss) on foreign exchange	354 089	182 048
XII. Claims and benefits	(13 170)	(5 240)
XIII. Movement in technical insurance reserves	(121 599)	(24 580)
XIV. Other operating income	71 393	(293 754)
XV. Other operating expenses	(234 684)	(140 828)
XVI. Other net operating income and expenses	817 479	670 978
XVII. Profit (loss) on impairment charges to loans, advances, lease receivables	(379 141)	(104 083)
XVIII. General administration costs	(786 629)	(586 460)
XIX. Profit (loss) on operating activities	700 803	798 636
XX. Share in profit (loss) of associates	224	3 780
XXI. Profit (loss) before tax	701 027	802 416
XXII. Income tax	(140 263)	(134 389)
XXIII. Net profit (loss) on continued operations	560 764	668 027
Discontinued operations		
XXIV. Profit (loss) on discontinued operations	(392)	-
XXV. Net profit (loss) on continued and discontinued operations	560 372	668 027
1. Attributable to shareholders of the mother company	508 523	626 364
2. Attributable to minority shareholders	51 849	41 663
Earnings per share		
- basic from profit for the financial year (PLN)	0.72	0.91
- diluted from profit for the financial year (PLN)	0.71	0.89

SKONSOLIDOWANY BILANS
na dzień 31 grudnia 2008 i 31 grudnia 2007 roku

SKONSOLIDOWANY BILANS	31.12.2008	Dane porównywalne
	tys. PLN	31.12.2007
		tys. PLN
AKTYWA		
Kasa, środki w Banku Centralnym	629 649	263 357
Weksle uprawnione do redyskontowania w Banku Centralnym	2 355	14
Należności od banków i instytucji finansowych	3 199 036	3 689 711
Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	-	21 954
Pochodne instrumenty finansowe	148 346	152 712
Aktywa finansowe wyceniane do wartości godziwej przez wynik finansowy	164 448	123 549
Kredyty i pożyczki udzielone klientom	21 384 975	11 143 564
Należności z tytułu leasingu finansowego	490 835	300 487
Instrumenty finansowe	3 270 859	1 733 825
1. Dostępne do sprzedaży	3 255 586	1 685 649
2. Utrzymywane do terminu wymagalności	15 273	48 176
Udział reasekuratora w rezerwach techniczno-ubezpieczeniowych	15 924	10 869
Inwestycje w jednostki stowarzyszone	12 419	12 956
Wartości niematerialne	1 003 917	974 742
Rzeczowe aktywa trwałe	197 272	145 732
Nieruchomości inwestycyjne	3 421	14 205
Aktywa trwałe sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	3 441	22 467
Aktywa z tytułu podatku dochodowego	485 535	180 389
1. Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego	23 620	2 720
2. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	461 915	177 669
Inne aktywa	280 516	214 828
SUMA AKTYWÓW	31 292 948	19 005 361
ZOBOWIĄZANIA I KAPITAŁ WŁASNY		
Zobowiązania		
Zobowiązania wobec innych banków i instytucji finansowych	1 451 907	1 197 864
Pochodne instrumenty finansowe	1 848 585	77 080
Zobowiązania finansowe wyceniane do wartości godziwej przez wynik finansowy	156 969	75 794
Zobowiązania wobec klientów	20 051 998	10 406 102
Zobowiązania z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	2 607 069	3 195 872
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	171 322	56 256
Pozostałe zobowiązania	319 728	237 902
Rezerwy techniczno-ubezpieczeniowe	480 186	297 852
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	345 587	145 585
Pozostałe rezerwy	46 697	45 573
SUMA ZOBOWIĄZAŃ	27 480 048	15 735 880
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej)	3 594 427	3 104 932
Kapitał zakładowy	710 930	709 787
Żysk (strata) netto	508 523	626 364
Pozostałe kapitały	2 374 974	1 768 781
Udziały mniejszości	218 473	164 549
Kapitał własny ogółem	3 812 900	3 269 481
SUMA ZOBOWIĄZAŃ I KAPITAŁU WŁASNEGO	31 292 948	19 005 361

CONSOLIDATED BALANCE SHEET
as at 31 December 2008 and 31 December 2007

CONSOLIDATED BALANCE SHEET	31 Dec 2008	Comparable data 31 Dec 2007
	PLNk	PLNk
ASSETS		
Cash and cash equivalents with the Central Bank	629 649	263 357
Bills of exchange eligible for rediscounting with the Central Bank	2 355	14
Amounts receivable from banks	3 199 036	3 689 711
Financial assets held for trading	-	21 954
Derivative financial instruments	148 346	152 712
Financial assets at fair value through P/L	164 448	123 549
Loans and advances to customers	21 384 975	11 143 564
Finance lease receivables	490 835	300 487
Financial instruments	3 270 859	1 733 825
1. Available for sale	3 255 586	1 685 649
2. Held to maturity	15 273	48 176
Reinsurer's share in technical insurance reserves	15 924	10 869
Investments in associates	12 419	12 956
Intangible assets	1 003 917	974 742
Tangible fixed assets	197 272	145 732
Investment properties	3 421	14 205
Fixed assets classified as held for sale	3 441	22 467
Income tax assets	485 535	180 389
1. Current income tax assets	23 620	2 720
2. Deferred income tax assets	461 915	177 669
Other assets	280 516	214 828
TOTAL ASSETS	31 292 948	19 005 361
LIABILITIES AND EQUITY		
Liabilities		
Liabilities to other banks and financial institutions	1 451 907	1 197 864
Derivative financial instruments	1 848 585	77 080
Financial liabilities at fair value through P/L	156 969	75 794
Liabilities to customers	20 051 998	10 406 102
Payables due to issued debt securities	2 607 069	3 195 872
Corporate income tax liabilities	171 322	56 256
Other liabilities	319 728	237 902
Technical insurance reserves	480 186	297 852
Deferred income tax provision	345 587	145 585
Other provisions	46 697	45 573
TOTAL LIABILITIES	27 480 048	15 735 880
Equity (attributable to shareholders of the parent company)		
Share capital	710 930	709 787
Net profit (loss)	508 523	626 364
Other capital	2 374 974	1 768 781
Minority interest	218 473	164 549
Total equity	3 812 900	3 269 481
TOTAL LIABILITIES AND EQUITY	31 292 948	19 005 361

SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH
za okres 12 miesięcy, zakończony dnia 31 grudnia 2008 i 31 grudnia 2007 roku

	01.01.2008-31.12.2008	Dane porównywalne 01.01.2007-31.12.2007
	tys. PLN	tys. PLN
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) netto	560 372	668 027
Korekty razem:	746 102	(3 071 923)
Amortyzacja	48 326	37 523
Udział w zyskach (stratach) jednostek stowarzyszonych	(224)	(3 780)
(Zyski)/straty z tytułu różnic kursowych	(1 218)	(1 959)
(Zysk) strata z działalności inwestycyjnej	(15 415)	(251 636)
Odsetki i dywidendy	198 680	37 035
Zmiana stanu należności od banków i instytucji finansowych i weksli uprawnionych do redyskontowania w Banku Centralnym	204 528	(487 799)
Zmiana stanu aktywów finansowych przeznaczonych do obrotu oraz aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy	(18 945)	(14 527)
Zmiana stanu pochodnych instrumentów finansowych (aktyw0)	4 382	(93 690)
Zmiana stanu pożyczek i kredytów udzielonych klientom	(10 228 928)	(4 987 693)
Zmiana stanu należności z tytułu leasingu finansowego	(177 752)	(173 759)
Zmiana stanu papierów wartościowych dostępnych do sprzedaży	(1 558 165)	(98 532)
Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(285 872)	(58 988)
Zmiana stanu udziału reasekuratora w rezerwach techniczno-ubezpieczeniowych	(5 055)	(9 047)
Zmiana stanu innych aktywów	(61 026)	(95 473)
Zmiana stanu zobowiązań wobec innych banków i instytucji finansowych	249 881	(450 651)
Zmiana stanu pochodnych instrumentów finansowych (zobowiązanie) oraz zobowiązań finansowych wycenianych do wartości godziwej przez wynik finansowy	1 852 677	129 814
Zmiana stanu zobowiązań wobec klientów	9 648 533	3 277 041
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	328 645	(91 141)
Zmiana stanu rezerw oraz rezerw z tytułu odroczonego podatku odroczonego	202 552	58 764
Zmiana stanu rezerw techniczno-ubezpieczeniowych	182 334	97 976
Zmiana stanu pozostałych zobowiązań	56 672	48 841
Pozostałe korekty	27 427	(453)
Zapłacony podatek dochodowy	(132 952)	(82 919)
Bieżące obciążenie podatkowe (RZIS)	227 017	143 130

	01.01.2008-31.12.2008	Dane porównywalne 01.01.2007-31.12.2007
	tys. PLN	tys. PLN
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	1 306 474	(2 403 896)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy z działalności inwestycyjnej	119 346	327 237
Zbycie jednostki zależnej, po potrąceniu zbytych środków pieniężnych	-	152 634
Zbycie udziałów lub akcji w jednostkach stowarzyszonych	-	150
Zbycie inwestycyjnych papierów wartościowych	49 312	1 888
Zbycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	26 937	16 570
Inne wpływy inwestycyjne	43 097	155 995
Wydatki z działalności inwestycyjnej	(208 438)	(611 018)
Nabycie jednostki zależnej, po potrąceniu nabytych środków pieniężnych	(80 680)	(536 573)
Nabycie udziałów lub akcji w jednostkach stowarzyszonych	-	(333)
Nabycie inwestycyjnych papierów wartościowych	(16 327)	(5 495)
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	(110 640)	(66 569)
Inne wydatki inwestycyjne	(791)	(2 048)
Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej	(89 092)	(283 781)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu emisji akcji	1 057	450 405
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	247 500	1 883 700
Wykup wyemitowanych dłużnych papierów wartościowych	(1 162 750)	(32 327)
Dywidendy wypłacone akcjonariuszom mniejszościowym	(1 359)	-
Inne wpływy/wypływy finansowe	(209 268)	(44 119)
Środki pieniężne netto z/ wykorzystane w) działalności finansowej	(1 124 820)	2 257 659
Zwiększenie (zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	92 562	(430 018)
Różnice kursowe netto	(3 617)	(5 569)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	870 110	1 305 697
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	959 055	870 110
W tym o ograniczonej możliwości dysponowania		

CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT
for the 12 months ended 31 December 2008 and 31 December 2007

	01 Jan 2008-31 Dec 2008	Comparable data 01 Jan 2007-31 Dec 2007
	PLNk	PLNk
Cash flows from operating activities		
Net profit (loss)	560 372	668 027
Total adjustments:	746 102	(3 071 923)
Depreciation	48 326	37 523
Share in net profit (loss) of associates	(224)	(3 780)
Profit (loss) on foreign exchange	(1 218)	(1 959)
Profit (loss) on investment activities	(15 415)	(251 636)
Interest and dividends	198 680	37 035
Movement in receivables from banks, financial institutions, and bills of exchange eligible for rediscounting with the Central Bank	204 528	(487 799)
Movement in financial assets held for trading and financial assets at fair value through P/L	(18 945)	(14 527)
Movement in derivative financial instruments (asset)	4 382	(93 690)
Movement in loans and advances to customers	(10 228 928)	(4 987 693)
Movement in finance lease receivables	(177 752)	(173 759)
Movement in investment securities available for sale	(1 558 165)	(98 532)
Movement in deferred income tax assets	(285 872)	(58 988)
Movement in reinsurer's share in technical insurance reserves	(5 055)	(9 047)
Movement in other assets	(61 026)	(95 473)
Movement in liabilities to other banks and financial institutions	249 881	(450 651)
Movement in derivative financial instruments (liability) and other financial liabilities at fair value through P/L	1 852 677	129 814
Movement in liabilities to customers	9 648 533	3 277 041
Movement in liabilities due to issue of debt securities	328 645	(91 141)
Movement in provisions and deferred income tax provisions	202 552	58 764
Movement in technical insurance reserves	182 334	97 976
Movement in other liabilities	56 672	48 841
Other adjustments	27 427	(453)
Income tax paid	(132 952)	(82 919)
Current tax charge (Income Statement)	227 017	143 130

	01 Jan 2008-31 Dec 2008	Comparable data 01 Jan 2007-31 Dec 2007
	PLNk	PLNk
Net cash from operating activities	1 306 474	(2 403 896)
Cash flows from investing activities		
Inflows from operating activities	119 346	327 237
Sale of a subsidiary, net of cash disposed	-	152 634
Sale of shares in associates	-	150
Sale of investment securities	49 312	1 888
Sale of intangible and tangible fixed assets	26 937	16 570
Other inflows from investing activities	43 097	155 995
Outflows from investing activities	(208 438)	(611 018)
Acquisition of a subsidiary, net of cash acquired	(80 680)	(536 573)
Purchase of shares of associates	-	(333)
Purchase of investment securities	(16 327)	(5 495)
Purchase of intangible and tangible fixed assets	(110 640)	(66 569)
Other outflows from investment activities	(791)	(2 048)
Net cash used in investing activities	(89 092)	(283 781)
Cash flows from financing activities		
Income from issue of shares	1 057	450 405
Income from issue of debt securities	247 500	1 883 700
Redemption of debt securities issued	(1 162 750)	(32 327)
Dividends paid to minority shareholders	(1 359)	-
Other inflows/outflows from financing activities	(209 268)	(44 119)
Net cash from (used in) financing activities	(1 124 820)	2 257 659
Additions (impairments) to net cash and cash equivalents	92 562	(430 018)
Foreign exchange differences, net	(3 617)	(5 569)
Cash and cash equivalents as at the period beginning	870 110	1 305 697
Cash and cash equivalents as at the period end	959 055	870 110
including restricted cash		



ERNST & YOUNG

Ernst & Young Audit sp. z o.o.
Rondo ONZ 1
00-124 Warszawa
Tel. +48 22 557 70 00
Faks +48 22 557 70 01
warszawa@pl.ey.com
www.ey.com/pl

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

Dla Rady Nadzorczej Getin Holding S.A.

- Przeprowadziliśmy badanie załączonego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Getin Holding S.A. („Grupa”), w której jednostką dominującą jest Getin Holding S.A. („Spółka”) z siedzibą we Wrocławiu, ul. Powstańców Śląskich 2-4, za rok zakończony dnia 31 grudnia 2008 roku, obejmującego:
 - skonsolidowany bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2008 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 31.292.948 tysięcy złotych,
 - skonsolidowany rachunek zysków i strat za okres od dnia 1 stycznia 2008 roku do dnia 31 grudnia 2008 roku wykazujący zysk netto w wysokości 560.372 tysięcy złotych,
 - skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitałach własnych za okres od dnia 1 stycznia 2008 roku do dnia 31 grudnia 2008 roku wykazujące zwiększenie stanu kapitałów własnych o kwotę 543.436 tysięcy złotych,
 - skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych za okres od dnia 1 stycznia 2008 roku do dnia 31 grudnia 2008 roku wykazujący zwiększenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 88.945 tysięcy złotych, oraz
 - dotatkowe informacje i objaśnienia do skonsolidowanego sprawozdania finansowego („załączone skonsolidowane sprawozdanie finansowe”).
- Za rzetelność, prawidłowość i jasność załączonego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, jak również za prawidłowość dokumentacji konsolidacyjnej odpowiada Zarząd Spółki. Naszym zadaniem było zbadanie załączonego skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz wyrażenie, na podstawie badania, opinii o tym, czy sprawozdanie to jest, we wszystkich istotnych aspektach, rzetelne, prawidłowe i jasne.
- Badanie załączonego skonsolidowanego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do obowiązujących w Polsce postanowień:
 - rozdziału 7 ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości („ustawa o rachunkowości”),
 - norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów,w taki sposób, aby uzyskać racjonalną pewność, czy sprawozdanie to nie zawiera istotnych nieprawidłowości. W szczególności, badanie obejmowało sprawdzenie – w dużej mierze metodą wrywkową – dokumentacji, z której wynikają kwoty i informacje zawarte w załączonym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Badanie obejmowało również ocenę poprawności przyjętych i stosowanych przez Grupę zasad rachunkowości i znaczących szacunków dokonanych przez Zarząd Spółki, jak i ogólnej prezentacji załączonego skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Uważamy, że przeprowadzone przez nas badanie dostarczyło nam

4. Naszym zdaniem załączone sprawozdanie finansowe, we wszystkich istotnych aspektach:
- przedstawia rzetelnie i jasno wszystkie informacje istotne dla oceny wyniku finansowego działalności gospodarczej za okres od dnia 1 stycznia 2008 roku do dnia 31 grudnia 2008 roku, jak też sytuacji majątkowej i finansowej badanej Spółki na dzień 31 grudnia 2008 roku;
 - zostało sporządzone prawidłowo, to jest zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez UE oraz na podstawie prawidłowo prowadzonych ksiąg rachunkowych;
 - jest zgodne z wpływającymi na formę i treść sprawozdania finansowego (i) przepisami prawa regulującymi przygotowanie sprawozdań finansowych oraz (ii) postanowieniami statutu Spółki.
5. Zapoznaliśmy się ze sprawozdaniem Zarządu na temat działalności Spółki w okresie od dnia 1 stycznia 2008 roku do dnia 31 grudnia 2008 roku oraz zasad sporządzenia rocznego sprawozdania finansowego („sprawozdanie z działalności”) i uznaliśmy, że informacje pochodzące z załączonego sprawozdania finansowego są z nim zgodne. Informacje zawarte w sprawozdaniu z działalności uwzględniają odpowiednie postanowienia rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz. U. nr 209, poz. 1744).

w imieniu
Ernst & Young Audit sp. z o.o.
Rondo ONZ 1, 00-124 Warszawa
nr ewid. 130



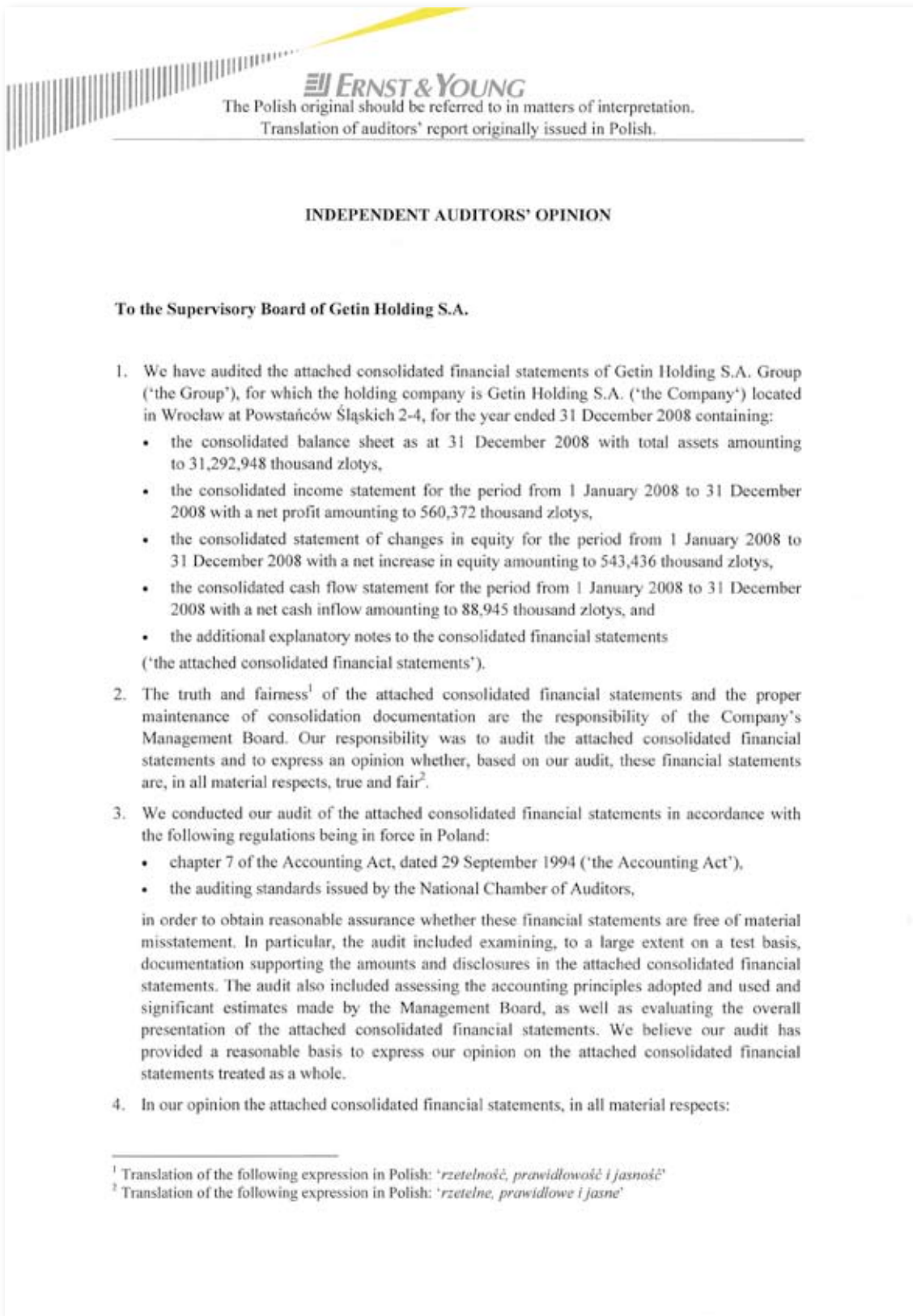
Arkadiusz Krasowski
Biegły rewident nr 10018/7417



Dominik Januszewski
Biegły rewident nr 9707/7255

Warszawa, dnia 27 lutego 2009 roku

ERNST & YOUNG
AUDIT sp. z o.o.
Rondo ONZ 1, 00-124 Warszawa



ERNST & YOUNG
The Polish original should be referred to in matters of interpretation.
Translation of auditors' report originally issued in Polish.

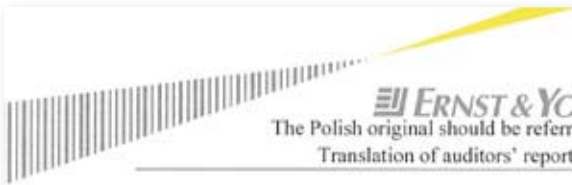
INDEPENDENT AUDITORS' OPINION

To the Supervisory Board of Getin Holding S.A.

1. We have audited the attached consolidated financial statements of Getin Holding S.A. Group ('the Group'), for which the holding company is Getin Holding S.A. ('the Company') located in Wrocław at Powstańców Śląskich 2-4, for the year ended 31 December 2008 containing:
 - the consolidated balance sheet as at 31 December 2008 with total assets amounting to 31,292,948 thousand zlotys,
 - the consolidated income statement for the period from 1 January 2008 to 31 December 2008 with a net profit amounting to 560,372 thousand zlotys,
 - the consolidated statement of changes in equity for the period from 1 January 2008 to 31 December 2008 with a net increase in equity amounting to 543,436 thousand zlotys,
 - the consolidated cash flow statement for the period from 1 January 2008 to 31 December 2008 with a net cash inflow amounting to 88,945 thousand zlotys, and
 - the additional explanatory notes to the consolidated financial statements ('the attached consolidated financial statements').
2. The truth and fairness¹ of the attached consolidated financial statements and the proper maintenance of consolidation documentation are the responsibility of the Company's Management Board. Our responsibility was to audit the attached consolidated financial statements and to express an opinion whether, based on our audit, these financial statements are, in all material respects, true and fair².
3. We conducted our audit of the attached consolidated financial statements in accordance with the following regulations being in force in Poland:
 - chapter 7 of the Accounting Act, dated 29 September 1994 ('the Accounting Act'),
 - the auditing standards issued by the National Chamber of Auditors,in order to obtain reasonable assurance whether these financial statements are free of material misstatement. In particular, the audit included examining, to a large extent on a test basis, documentation supporting the amounts and disclosures in the attached consolidated financial statements. The audit also included assessing the accounting principles adopted and used and significant estimates made by the Management Board, as well as evaluating the overall presentation of the attached consolidated financial statements. We believe our audit has provided a reasonable basis to express our opinion on the attached consolidated financial statements treated as a whole.
4. In our opinion the attached consolidated financial statements, in all material respects:

¹ Translation of the following expression in Polish: 'rzetelność, prawidłowość i jasność'

² Translation of the following expression in Polish: 'rzetelne, prawidłowe i jasne'



ERNST & YOUNG

The Polish original should be referred to in matters of interpretation.
Translation of auditors' report originally issued in Polish.

- present truly and fairly all information material for the assessment of the results of the Group's operations for the period from 1 January 2008 to 31 December 2008, as well as its financial position³ as at 31 December 2008;
 - have been prepared correctly, i.e. in accordance with International Financial Reporting Standards as adopted by the EU;
 - are in respect of the form and content, in accordance with the legal regulations governing the preparation of financial statements.
7. We have read the 'Directors' Report for the period from 1 January 2008 to 31 December 2008 and the rules of preparation of consolidated annual statements' ('the Directors' Report') and concluded that the information derived from the attached consolidated financial statements reconciles with these financial statements. The information included in the Directors' Report corresponds with the relevant regulations of the Decree of the Minister of Finance of 19 October 2005, on current and periodic information published by issuers of securities (Journal of Law No. 209, item 1744).

on behalf of
Ernst & Young Audit sp. z o. o.
Rondo ONZ 1, 00-124 Warsaw
Reg. No. 130

(-)
Arkadiusz Krasowski
Certified Auditor No. 10018/7417

(-)
Dominik Januszewski
Certified Auditor No. 9707/7255

Warsaw, 27 February 2009

³ Translation of the following expression in Polish: 'sytuacja majątkowa i finansowa'

Notatki

Notes

GETIN Holding SA 2009

Wszelkie Prawa Zastrzeżone/ All Rights reserved

Kontakt do Działu Investor Relations: /Investor Relations contact information:

GETIN Holding SA

Al. Ujazdowskie 41

00-540 Warszawa

Tel. +48 (22) 31 95 665

Raport Roczny w wersji PDF - www.GETIN.pl/raport2008

Zapraszamy do subskrypcji biuletynu dla inwestorów i śledzenia transmisji z internetowych spotkań z władzami spółki.

Więcej na www.GETIN.pl/webcast

Annual Report in PDF - www.GETIN.pl/raport2008

You can also subscribe to the investor newsletter and follow broadcasts of online meetings with the Company's governing bodies.

For more information, please visit www.GETIN.pl/webcast

getin
holding

ul. Powstańców Śląskich 2-4
53-333 Wrocław
www.getin.pl

getin bank

dombank
dobre pożyczki

NOBLE BANK

open finance
DOKŁADY FINANSOWE

NOBLE FUNDS
FUNDUSZOWY FUNDUSZ INWESTYCYJNY

getin
leasing

EUROPA

fiolet
Nowoczesny
Dział Kredytowy

ПлюсБанк

CREDIT ZONE

CARCADE
Magnum

combelbank
KONKRETNE FINANSALE